【都内就業/充実の福利厚生】SCM提案営業職｜プライム市場上場企業にてグローバルに活躍！

創業100年超の歴史と実績！安定した経営基盤！大手企業との取引多数！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1625145

Industry
Logistics, Storage

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Work Hours
07時間30分 (休憩1時間)

Holidays
完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、有給休暇 (年間休日120日)、その他

Refreshed
November 26th, 2026 17:46

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

法人顧客の抱える物流・サプライチェーンの課題を解決する「ソリューション営業（物流サービス横断型営業）」および「新規事業開発」をご担当いただきます。適性に応じて担当業務は調整します。

・既存顧客に対する拡販活動全般の企画・立案及び活動推進

・現状取引分析及びポテンシャル確認、未利用サービスのスキーム設計・提案、成約後のサービス導入・実装

・新規顧客開拓や新規事業・サービスの企画・立案及び立ち上げ、市場動向や個社別状況の情報収集・調査・分析

・事業化に向けた投資計画・収支計画及び営業方針の策定

Required Skills

【必須】
・法人営業経験
または、冷凍・冷蔵倉庫等のセンター管理運営経験をお持ちの方
【歓迎】
・物流提案型営業経験をお持ちの方

Company Description