

海外営業

テスコム電機株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
テスコム電機株式会社

Job ID
1625068

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】入社日に応じて、入社14日後に付与 例：12/21から翌年6/20入社の場合10日付与 【休日】完全週休二日制 土…

Refreshed
November 26th, 2026 16:14

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2266085】
担当として、海外現地代理店を通じ弊社理美容・調理家電の提案型営業に関わっていただきます。
世界を相手に挑める、大きな裁量のもと、グローバルマーケットでの存在感を高め、市場を切り拓く面白さを味わえます。

■担当エリア
当面はすでに取引のあるエリア（台湾、ASEAN等のアジア諸国）の同行と平行し、
欧米諸国エリアへの市場拡大のため、新規開拓活動を実施

■業務内容

・海外営業業務のマネジメント
・客先（既存顧客）訪問　新規顧客開拓（とくに欧州）
・商品の輸出販売に関連する業務
・お客様から要望される海外向け新規商品開発
・メール問い合わせ対応　など

■海外出張
年3～4回各1週間程度を想定※最初の海外出張は社員が必ずOJT同行

■海外事業
2014年より海外販売が本格的に始まり、現在は海外売上高比率15%となっております。
今後は更なる展開を行い、3年後には海外売上高比率20%を目指します。その為、大きな市場性と共に期待をされている部署なります。現在は台湾を中心に成長が著しいASEAN市場などにも積極的に営業展開中です。
基本的には、代理店販売として運営をしている為、客先への出張・来日の頻度は高く、加えて、各地域の代理店とも友好的な関係を構築しております。

■企業魅力
・理美容家電に特化したメーカー
・美容院で使用される業務用ドライヤーでは古くから名が通っているメーカーです。日本の家電量販店では一般消費者向けに販売を展開していますが、台湾では高級ブランドとして販売を開始するなど、理美容のカテゴリで多様な戦略を持って事業を展開しています。

・食を通した健康ビジネスへ
・「ミキサー」カテゴリーでは18年連続でメーカー国内数量シェアNo.1の実績を誇ります。理美容+健康というカテゴリでのシェア拡大を推進しています。

■ポジション魅力
世界を相手に大きな裁量のもと、グローバルマーケットでの存在感を高め、市場を切り拓く面白さを味わえます

Required Skills

【必須】※下記いずれか
・アジア、ASEAN、欧米エリア（欧州、アメリカなど）での法人営業のご経験
・海外での新規開拓営業のご経験
・理美容業界もしくは理美容関連商品扱いに関しての海外営業のご経験
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC600点程度が目安ですが、同等の英語力があれば必須ではありません）
・Word・Excel・Powerpointの基本的な操作・活用ができる方
・成果を求め、自走できる方

【歓迎】
・海外営業活動の一貫としてSNS運用をされていた方
・海外代理店に対する営業経験者　※業種問わず
・メーカーでの海外営業のご経験

Company Description

＜東証プライム上場のグループ会社　ミキサーやプロ向けドライヤーでTOPシェアを誇る家電メーカー＞【事業】家電製品の企画・開発及び製造エレコム（株）のグループ会社　【製品】「理美容家電」/ ドライヤー・カールドライヤー・ビューティーケアなど、「調理家電」/ ミキサー・フードプロセッサー・ミルミキサー・コンベクションオーブンなど　「健康家電」/ マッサージ器など　美容室向けのブランド「Nobby」の他、自社ブランドを展開しています。