

【グローバル大手商社】（酸化チタン）化学品原料・営業

DKSHジャパン株式会社での募集です。 法人営業（消費財）のご経験のある方は歓...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
DKSHジャパン株式会社

Job ID
1625048

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

Refreshed
November 26th, 2026 16:14

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2284682】
世界トップクラスの酸化チタンサプライヤーであるKRONOS製品を中心に、プラスチック業界向けのテクニカルセールスを担当いただきます。
海外サプライヤーと国内メーカーをつなぎ、お客様の製品開発や品質向上、サステナブルなものづくりに貢献する仕事です。
既存品の販売だけではなく、市場動向や技術トレンドを捉えながら、お客様の課題解決や新製品開発に向けた提案を行いま

す。
ヨーロッパをはじめ世界各国のサプライヤーや国内大手メーカーと協働し、自らビジネスを創り上げていくダイナミックな環境が魅力です。

グローバルサプライヤーであるKRONOSの酸化チタン製品の販売および技術提案 プラスチックメーカーやコンパウンドメーカーへの用途・市場動向・技術情報の提案 お客様の製品開発や性能向上に向けたソリューション提案 海外サプライヤーとの価格・供給条件・新製品導入に関する交渉 国内外の展示会や市場調査を通じた新規ビジネス開発 輸出入業務、販売管理、見積書・契約書の作成 社内、他の海外拠点と連携したプロジェクト推進

Required Skills

【必須要件】
・プラスチック業界での営業経験（目安：5年程度）・英語初級（読み書きレベル）
【歓迎要件】
・プラスチック原料に係る経験

Company Description

マーケットエクスパンションサービスを提供するリーディングカンパニー新規市場の開拓、または既存市場の拡大を通じて、お客様のビジネスの成長をサポートしています。事業分野は、消費財・ヘルスケア・生産資材・テクノロジーの4部門で、いずれもビジネスの成長をゴールとし、アジア内で共に成長できるよう、多面的なサポートを提供します。