

電子材料の海外営業（プリント基板・半導体後工程市場）

日本ゼオン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
日本ゼオン株式会社

Job ID
1624798

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:10

Holidays
【有給休暇】初年度 22日 【休日】週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※年次有給休暇：最高付与日数22日 入…

Refreshed
November 26th, 2026 16:12

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2429120】
■商材
・プリント基板向け低誘電樹脂、半導体後工程向け放熱材料等

■業務内容
プリント基板・半導体後工程向け材料を中心とした電子材料のグローバル営業を担当いただきます。
・国内外顧客への材料提案、採用活動および新規顧客の開拓
・顧客ニーズや技術課題の把握および社内部門への展開
・海外顧客対応

※海外出張あり（月2回程度、1回あたり2~3日程度）
※主な訪問先：台湾、韓国、中国（担当商材にもよる）

■魅力
既存製品を販売するだけでなく、成長フェーズにある材料について顧客と社内を繋ぎ、採用から事業拡大まで幅広く携われるポジションです。
プリント基板から半導体後工程まで幅広い電子材料市場に関わりながら、技術・市場双方の知識を身につけられます。
また、台湾・韓国・中国を中心とする海外顧客との商談を通じて、技術営業・海外営業・事業開発の経験を積むことができます。
・台湾を中心としたグローバルビジネスに携われる
・社内関係者と連携しながら顧客の課題解決に取り組める
・成長市場における材料の採用・事業拡大に携われる

■部署の構成
高機能マテリアル販売部（8名）

■キャリアパス
入社後は、電子材料の営業担当として国内外の顧客対応や案件推進を担当いただきます。
その後は、新規顧客の開拓や営業戦略の立案など、担当領域を広げていただくことを期待しています。

Required Skills

＜必須＞
・半導体材料関連メーカーで営業・技術営業・FAEなどの勤務経験
・英語でのメール対応や会議参加が可能な方
・海外顧客との折衝や海外出張に抵抗がなく、のメール・オンライン会議対応が可能なレベルの英語力

＜歓迎＞
・半導体関連メーカーでの営業経験をお持ちの方
・顧客の技術課題やニーズを把握し、社内関係部門と連携しながら課題解決を推進した経験をお持ちの方
・海外顧客との折衝やプロジェクト推進経験をお持ちの方

＜求める人物像＞
・明るく前向きな姿勢で顧客や社内関係者との信頼関係を構築できる方
・顧客や社内関係者と円滑なコミュニケーションを図れる方
・顧客課題や技術的ニーズを理解し、社内関係者を巻き込みながら課題解決を推進できる方
・海外顧客との業務や出張に抵抗のない方
・変化の大きい環境でも粘り強く業務に取り組める方
・チャレンジ精神と行動力を備えつつ、常に学ぶ姿勢と謙虚さを持って業務に取り組める方

Company Description

古河系の石油化学会社。合成ゴム、合成ラテックス、化成品、特殊化学品が基幹事業。