

【ストラテジックアカウント・セールス部】　営業管理職

マンパワーグループ株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
マンパワーグループ株式会社

Job ID
1624670

Industry
Temp Agency, Outsourcing

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 年末年始 年末...

Refreshed
November 26th, 2026 16:11

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2389067】
【業務概要】
（１）大口顧客（日系・外資含む）のビジネス開拓
派遣支店やその他部門（業務委託、人材紹介など）との連携による取引の拡大・機会の開拓
グローバル・アジアとの連携によるセールス活動
（２）重要顧客（ひとりあたり6~9社）のアカウントマネジメント

東西キーアカウント他、主幹部門との連携による売上拡大・利益改善
クロスブランドの各種ソリューションによる深耕開拓
（３）メンバーの育成・指導・業務サポート

Required Skills

【経験・スキル】
・経験：法人営業経験7年以上
・英語：メールやり取り、英文資料作成（PPTなど）、社内外電話会議に参加
・マネジメント経験、リーダー経験がある方

【求める人物像】
・社内外の関係者と連携してプロジェクトを推進できるコミュニケーション力
・自ら課題を見つけ、主体的に行動できる方
・丁寧かつ論理的な説明ができ、交渉・折衝に強い方
・法人営業、特にEnterprise向けのビジネス経験を得たい方

【担当課長へ期待すること】
・顧客課題の深掘りとソリューション提案力の向上
・一般職の育成・指導

Company Description

マンパワーグループは世界70カ国・地域にオフィスを持ち、ワールドワイドに展開している人材サービスのグローバルカンパニー、ManpowerGroup・ 100%出資の日本法人で、日本で最初の人材派遣会社です。■総合人材サービス全般・労働者派遣事業・有料職業紹介事業・再就職支援事業・アウトソーシング事業・ITソリューションサービス事業・コンサルティング事業