

CHARGESPOT / 海外事業開発（BizDev）・海外フランチャイズ展開担当

株式会社INFORICHでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社INFORICH

Job ID
1624644

Industry
Other

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7か月目には10日付与（入社日に応じて日数変動あり。詳細はお問い合わせくださ...

Refreshed
November 26th, 2026 16:10

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2429102】
CHARGESPOTの海外事業拡大に伴い、海外フランチャイズ展開を推進するメンバーを募集します。今後もフランチャイズ形式による展開国の拡大を進めていくため、海外パートナーの開拓から契約、ローンチまでを主担当として推進していただける方を求めています。

■業務内容
海外フランチャイズパートナーの開拓・交渉・契約締結から新規国のローンチまでを主担当として推進し、CHARGESPOTの展開国を拡大することです。
＜メインロールとしてお任せしたいこと＞

（１）海外フランチャイズパートナーの開拓・交渉・契約締結
新規国でのフランチャイズ展開に向け、パートナー候補の開拓から契約締結までを主担当として推進していただきます。
・海外からのフランチャイズ問い合わせ対応と、候補企業との商談
・コンサルティング会社を活用した、新規国でのパートナー候補探索
・候補企業の事業計画策定の支援
・フランチャイズ契約・IPライセンス契約の条件交渉および締結
・現地での商標登録など、契約締結に伴う各種手続き
（２）新規国ローンチのプロジェクトマネジメント
・契約締結後のローンチに向けた進捗管理と、パートナーとの定例会議（英語・オンライン）の運営
・充電スタンド・モバイルバッテリーの発注・出荷管理、現地の安全認証・輸入規制への対応
・決済・サーバー・アプリ開発に関する社内外の調整

＜可能であればサポートして欲しいこと＞
・既存フランチャイズパートナーとの関係管理
・欧州・米国の大型イベント（音楽フェス、スポーツ、展示会など）へのCHARGESPOT導入営業
・国内外の販売代理店を通じた案件開拓
・グローバル問い合わせ窓口・海外フランチャイズ募集サイトの運営、海外展示会への出展
・各国チームと連携した新規市場の調査・事業スキームの設計

■魅力/やりがい
・海外フランチャイズパートナーとの交渉・契約締結を主担当として推進し、CHARGESPOTの新たな展開国をご自身の手で生み出すことができます。
・少人数のチームのため、パートナー開拓から交渉、契約締結、ローンチまでを一貫して担当でき、ご自身の判断や提案が展開国の拡大に直結します。
・国内シェア約84.7%の実績を持つCHARGESPOTのブランドとノウハウを活かし、海外のパートナー企業とともに新しい市場で事業をつくることができます。
・台湾、香港、タイ、オーストラリア、UKなど世界各地のCHARGESPOTチームや、国籍・文化の異なるパートナーと協働しながら、グローバルビジネス経験を積めます。
・イベント営業、代理店連携、市場調査、事業スキーム設計など幅広い業務に携わり、海外事業開発のスキルを総合的に伸ばすことができます。

■働く環境
・残業時間は20時間程度でフレックスタイム制も導入しているため、お子様を育てながら働いているメンバーもおります。
・対話スペースの設置や定期的なチームビルディングなど、共創・協働がしやすくなる職場環境づくりに努めています。

Required Skills

■必須要件（下記すべて）
・海外企業を相手にした法人営業または事業開発の経験（3年以上）。主担当として、提案から条件交渉・契約締結まで対応した経験
・社外パートナーと複数の社内部署が関わるプロジェクトを、スケジュールを管理しながら推進した経験
・英語：ビジネスレベル（業務の多くは英語で行います）
・日本語：ビジネスレベル（社内調整及び国内取引先とのやりとりは主に日本語で行います）

■歓迎要件（下記いずれか）
・フランチャイズ、ライセンス、代理店モデルでの海外展開の経験
・新規国・新規市場の立ち上げ（0→1）の経験
・ハードウェア・IoT製品の輸出に関わる経験（安全認証、通関、輸入規制など）
・中東、欧州、東南アジアでのビジネス経験
・イベント業界（音楽、スポーツ、展示会）での営業経験

■求める人物像
・INFORICHのValuesに共感し、日々の業務で体現できる方
・決まった手順がない業務でも、自ら論点を整理して前に進められる方
・社内の承認プロセスを守りながら、スピード感を持って社外と交渉できる方
・国籍や文化の異なるパートナー・社内メンバーを巻き込みながら、成果を出せる方

Company Description

CHARGESPOT モバイルバッテリーシェアリングサービス/デジタルサイネージ/広告/データ関連/国内・海外でのコンサルティングとマーケティングサービス/ハードウェア・ソフトウェア開発