

営業職（海外営業開発・新規市場開拓）

千代田化工建設株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
千代田化工建設株式会社

Job ID
1624642

Industry
Petrochemical, Energy

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
6.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
08:00 ~ 16:36

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日 1か月目から ◆有給休暇（入社日に付与。記載の日数は4/1入社...

Refreshed
November 26th, 2026 16:10

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2423962】
配属後、以下の業務をご担当いただきます。

【雇入れ直後】
海外の新規市場・顧客（過去に取引実績あるも最近の接点が限定的な市場・顧客を含む）および海外投資を検討する本邦企業を対象に、以下の営業開発業務をご担当いただきます。当社が強みを有する中東・北米に加え、アフリカ、中央アジア、東欧、中南米等の市場開拓にも取り組みます。

・新規市場・顧客の開拓

・地域・顧客別の営業戦略検討・立案
・潜在案件の発掘および提案活動
・顧客・パートナー等との関係構築・折衝
・社内関係部署を巻き込んだ案件形成
・海外出張による顧客訪問・市場調査等

将来的に海外赴任の可能性もありますが、雇入れ直後の海外赴任は予定していません。

Required Skills

【経験・能力】
■必須
1. TOEIC800点以上あるいは英文報告書・レターの読解・作成ができ、顧客を含む社内外のステークホルダーとの円滑なコミュニケーションが可能な方
2. 海外に関連する実務経験を3年以上有する方

■歓迎
新規市場・顧客の開拓、提案型営業の経験を有する方

【人物像】
当社の基本理念に共感できる方
英知を結集し研鑽された技術を駆使してエネルギーと環境の調和を目指す当社の一員として、
社会の かなえたい”を共創（エンジニアリング）し、持続可能な社会の発展に貢献する意欲のある方
当社の求める基本姿勢（業務遂行力を発揮するための土台）を持つ方
自分の役割を理解し、慢心することなく自己能力の拡張・深化に努めている方
相手の意見を傾聴でき、双方向のコミュニケーションを実践している方
自ら新しい領域を探し主体的に挑戦をしている方

Company Description

【プラントエンジニアリング】石油やLNGといったエネルギー、石油化学、一般化学、医薬品、バイオ等の産業設備ならびに公害防止・環境改善用設備等に関する事業化計画及びプラントのEPC（設計・調達・建設）業務などプラントのライフサイクル全般にわたるエンジニアリングやコンサルティングサービスを提供する総合エンジニアリング企業