

Sales Manager for Commercial Vehicles Customer

外資系自動車メーカーでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
外資系自動車メーカー

Job ID
1624523

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 26th, 2026 16:09

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2428088】
【職務概要】
日本の商用車OEM顧客に対し、顧客理解に基づく戦略的アカウントマネジメントと長期的な信頼関係構築を通じて、持続的かつ収益性の高い事業成長を推進します。
本ポジションは、担当顧客と当社との主要な営業窓口として機能します。単に新規案件の獲得を目指すだけでなく、顧客組織、意思決定プロセス、事業戦略、技術ロードマップ、市場動向を深く理解し、その知見をもとに事業機会の創出をリードしていただきます。

また、顧客や市場に関する事実ベースのインサイトを社内へ提供し、日本の商用車市場における当社の競争優位性向上と事業戦略の強化に貢献いただきます。

Required Skills

必須】
・自動車業界/商用車/2輪メーカー/産業機器、いずれかでのセールス/アカウントマネージメントの経験5年以上
・優れたコミュニケーション能力、交渉力、およびステークホルダーマネジメント能力
・複雑な事業環境や顧客課題を理解し、顧客・市場インサイトを具体的な提言やアクションプランへ落とし込める能力
・英語ビジネスレベル

Company Description

ご紹介時にご案内いたします