

【800万円 ~ 】Cytiva Commercial Excellence Leader

ライフサイエンス　グローバルメーカーでの募集です。 営業推進・企画のご経験のあ...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ライフサイエンス　グローバルメーカー

Job ID
1624458

Industry
Pharmaceutical

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 26th, 2026 16:09

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2428508】
【仕事概要】
Commercial Excellence Leader（日本）は、商業戦略・営業活動の高度化（Commercial Excellence）施策および部門横断の業務効率化
プロジェクトを推進し、業界最高水準の顧客体験の実現を担います。
データ分析、レポーティング、各種営業支援業務を通じて、営業組織の成果向上とビジネスニーズへの対応をサポートします。

本ポジションでは、日本の営業組織と密接に連携しながら、
　業務プロセスの改善
　営業支援ツールの活用促進
　営業データの正確性・信頼性向上　を推進していただきます。
また、実務レベルでのオペレーション支援、システム管理、レポート作成・分析、ユーザー教育を通じて、
営業生産性向上と顧客体験向上に貢献していただきます。
本ポジションは APAC Enablement Leader へレポートし、日本勤務のオンサイトポジションとなります。

Required Skills

【募集要件】
・BtoB環境において、以下いずれかの分野で5年以上の実務経験
　マーケティング
　営業企画・営業推進（Commercial Operations）
　法人営業
・CRMシステムの活用経験
・BIツール利用経験（Qlik等）
・Microsoft ExcelおよびPowerPointの高度なスキル
・優れたコミュニケーション能力

【歓迎要件】
・学士号以上（MBA保有者歓迎）
・Salesforce（SFDC）経験歓迎
・ライフサイエンス業界・医療機器業界・バイオ医薬業界
　におけるCommercial Excellenceまたは営業企画関連業務経験
・営業テリトリー設計経験
・ターゲット顧客の選定経験
・年間営業計画（アカウントプラン）の策定経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします