

【1000万円 ~ 】Operation Manager

メルク株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
メルク株式会社

Job ID
1624289

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土曜・日曜・国民の祝日お…

Refreshed
November 26th, 2026 16:07

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2411543】
■仕事概要
代理店マネジメント、事業パフォーマンスの向上を推進していただきます。

本ポジションは、個人の専門性と主体性を発揮しながら、事業に大きなインパクトを与えるIndividual Contributorポジションです。

事業の状況を正しく捉える“サーチライト”として、戦略を実行へとつなげ、業務の規律と質を高め、データ、デジタルツール、
部門横断的な連携を通じて、より質の高い意思決定を支援します。
APeC各国のチーム、リージョン、グローバルのステークホルダーと幅広く関わりながら、営業オペレーション、チャネルガバナンス、
ビジネスインテリジェンス、戦略実行を横断して業務を推進するポジションです。
事業運営の仕組みやパフォーマンス管理のあり方を形づくり、営業チームが成長に直結する重要な活動に集中できる環境を、
データや強力なデジタルツールを活用して実現していただきます。

Required Skills

■応募要項
・4年制大学卒業以上（経営学、経済学、工学、生命科学、または関連分野）
・担当業務に責任を持ち、プロセスやタスクを一貫して自律的に管理・遂行できる方
・営業オペレーション、ビジネスインテリジェンス、プロジェクトマネジメント、コンサルティング、または関連領域での実務経験
・ビジネス上の判断力と、計画を着実に実行へ移す力をお持ちの方
・B2Bビジネスモデルおよび代理店・チャネルパートナーの仕組みを理解し、チャネルの有効性向上を支援できる方
・データを分析し、その結果を明確な営業・事業上の示唆、提言、アクションに変換できる方
・AIおよびデジタル生産性向上ツール、Power BI、Tableau、Salesforce（SFDC）を実務で活用できる方
・APeCのビジネス環境での業務経験
・多様なステークホルダーを適切にマネジメントし、部門横断で協働できる方
・課題を構造化し、論理的かつ体系的に解決へ導ける方

■歓迎要件
・MBAなどの上位学位をお持ちの方は歓迎

Company Description

メルクが目指すもの、それは「世界中の人々がより豊かな生活を送ること」。常に未来を見据え、研究開発と技術の向上に情熱を注ぎます。 メルクは、1668年にドイツのダルムシュタットでフリードリッヒ・ヤコブ・メルクによって創業された約350年の歴史を持つ企業です。世界で最も歴史の長い医薬・化学品会社であり、創業家が今でもメルクグループの上場株式の過半数を保有しています。 現在では、66カ国で約6.2万人の従業員を抱え、画期的なソリューションやテクノロジーに取り組む真のグローバル企業へと成長しました。 私たちメルクは、ヘルスケア・ビジネス、ライフサイエンス・ビジネス、エレクトロニクス・ビジネスの3つを主要ビジネス領域としています。すべてのビジネス領域において、専門技術に基づいた高品質な製品を提供しています。