

【1000 ~ 1500万円】Biz.05_エネルギー業界をアップデートするソリューションセールス（マネジャー候補）

株式会社enechainでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社enechain

Job ID
1624244

Industry
Petrochemical, Energy

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
05:00 ~ 22:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW…

Refreshed
November 26th, 2026 16:07

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2414233】
■業務内容
エネルギー取引を“ワンクリックで完結”させるオンラインプラットフォーム「eSquare Live」を主軸に、従来アナログで行われてきた取引をデジタルに切り替え、“マーケットそのものを進化させる”営業として活躍していただきます。

業務詳細
● 既存の取引先（国内の電力事業者、トレーダーなど）への「eSquare Live」の提案
「電話での交渉をオンライン取引に変える」活用提案

● 取引データ・市場動向の分析
　顧客の取引行動を数値で捉え、改善提案を実施
● プロダクト改善のフィードバック
　顧客の声をもとに社内の開発チームと連携し、使いやすさを進化
● 市場拡大の戦略立案
将来的には新しい商品・ルールの設計など、“市場づくり”にも関与

■この仕事の魅力
●「市場を創る」唯一無二の経験
金融や株式市場が成熟した今、エネルギーは最後の巨大な未踏領域です。テクノロジーでゼロからマーケットを立ち上げる、稀有な経験ができます。

● 巨大産業を変革するインパクト
100兆円規模の産業に、スタートアップならではのスピードで挑んでいます。「業界の常識を変える瞬間」に立ち会えます。

● 総合格闘技的にスキルを磨ける環境
チームには戦略コンサル、商社、テック企業出身者が在籍。ビジネス×テクノロジー×金融を横断して成長できます。

● “営業の先”のキャリアが描ける
データを軸に顧客課題を解決し、市場構造そのものをデザインします。将来的には事業開発やProduct Strategist（プロダクト戦略担当）にも挑戦できるポジションです。

Required Skills

■必要経験
・営業やコンサルティングなどのクライアントワークの経験がある方
・エネルギーもしくはコモディティービジネスの経験
・enechainのミッション・事業に共感してくださる方

■歓迎要件
・SaaS・商社・金融などでの数字・データを扱う経験
・英語力や海外市場への関心

■求める人物像
・社会課題をテクノロジーで解決したい方
・新しい仕組みをつくることへの関心があり、先入観を捨て、学び直す柔軟性がある方
・挑戦的な環境で圧倒的に成長したい方

Company Description

■enechainは、国内最大のエネルギーのマーケットプレイスを運営するスタートアップです。誰もが参加でき、あらゆるエネルギーの価値を交換できるフェアなマーケットを創ることで、社会が秘めたる可能性を掘り起こし、人々の豊かさと世界の平和に貢献します。