

【1000 ~ 1500万円】工業用顕微鏡 デジタルソリューション開発リーダー

株式会社エビデントでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社エビデント

Job ID
1624236

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
10 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
08:45 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】・入社月に応じて月初から有給休暇の付与あり ・入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日…

Refreshed
November 26th, 2026 16:07

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2357706】
■配属組織の紹介
・エビデントの開発部門はオーストリア人のCTOを部門長とし、日本、ドイツ、インドに開発拠点を持ちます。ソフトウエア開発は上記3拠点にて行われています。
ライフサイエンス用および工業用顕微鏡システムは日本で開発されており、強固な事業基盤を有しています。ハードウエアの優位性を活かしたネットワークやクラウドを用いたデジタルソリューション事業の強化・拡大を最優先課題としていま

す。

■職務内容
・デジタルソリューション事業の立ち上げフェーズにおいて、戦略部門やスクラムチームと緊密に連携し、プロダクトオーナーとして開発を主導する役割です。事業構想の段階から関わり、事業の成長を中長期で牽引していただくことを想定しています。

・事業構想の立案とPoCの推進：
戦略部門と共にデジタルソリューションの事業計画を立案し、試作（PoC）を通じた技術検証およびビジネスモデルの妥当性評価を実施。
・プロダクトオーナー（PO）業務：
スクラム開発において、要件の優先順位付けやバックログ管理を行い、開発チームが創出すべき価値を定義。
・顧客システムへの適用と導入推進：
顧客のITシステム、クラウド構成、ネットワーク、セキュリティ要件、業界標準を理解し、それらを踏まえて自社サービスを顧客環境に円滑に統合するための技術指針を策定する。また、サービス導入時には顧客企業のIT担当者と折衝し、最適な適用方法を調整する。
・顧客フィードバックのサービス反映とノウハウ形成：
顧客のITシステム構成や運用実態、業界標準に関するフィードバックを収集・分析し、自社サービスの改善や機能開発に反映。これらを組織内のナレッジとして体系化する。
・収益モデルの具現化：
従来の売り切り型モデルから従量課金型などの新ビジネスモデルの構築・実装。

■職務の魅力
・新しい収益モデルへの変革を牽引： 世界屈指のシェアを誇る顕微鏡製品をベースに、AI・クラウド技術を融合させたデジタルソリューション事業の強化・拡大の中核を担います。
・高い自律性と裁量権： 特定の部下を持つマネジメント職ではなく、プロジェクト全体をリードする「プログラムリード」として、自身の提案を直接事業に反映できる環境です。
・グローバルな開発環境： オーストリア人CTOのもと、日本・ドイツ・インドの3拠点が連携。グローバルなステークホルダーとの協調を通じて、世界水準のプロダクト開発を経験いただけます。

■入社後のキャリア
このポジションは、事業の立ち上げ期から成長期までを見据え、中長期にわたって事業に伴走いただくことを前提としています。
・チームビルディングとマネジメントへの移行：
現在は5名程度のスモールチームですが、事業の進展に伴い人員を拡大する計画です。まずはプレイヤーとして実務を牽引いただきますが、組織の拡大に合わせて、採用・育成・評価といったピープルマネジメント、および組織運営の仕組みづくりへと役割を広げていただくことを想定しています。
・プロダクトオーナーとしての領域拡大：
初期フェーズではPoCが中心となりますが、事業が軌道に乗った後は、複数の製品ラインや、ハードウェアと連動したプラットフォーム全体のロードマップ策定など、より広範なプロダクト責任（PdM）を担うキャリアへの道があります。

※変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

【必須要件】
■新規事業・新規プロダクトの立ち上げ経験: 事業構想の立案から PoC・実行までを主導し、進捗・リスク・予算をマネジメントしながら完遂させた経験（社内外の関係者との合意形成を含む）
■顧客への価値提案・ビジネスモデル構築の経験: 売り切り型から従量課金型への転換など、新しい収益モデルの検討・顧客への提案経験

■専門スキル・資格等および経験
・プロジェクトマネジメント力：ISO準拠で進捗・リスク・予算を管理し、プロジェクトを完遂させた経験
・ソフトウェア開発知識
C#/Java等を用いた開発経験（少なくとも5年、10年以上が望ましい）
Webアプリケーション（Python JavaScript等）の開発知識
・システムインテグレーション・インフラの知識： クラウド活用（AWS/Azure等）やネットワーク構築、顧客システムとの接続に関する実務経験。
・グローバル対応力：海外拠点との協業経験と英語力（TOEIC700点以上、願わくば800点以上）で円滑な調整が可能。

【歓迎要件】
・英語力上級レベル

【歓迎要件】
・英語力上級以上
・他部署と協働しながらプロジェクトをリードしたご経験

Company Description

生物顕微鏡、工業用顕微鏡の開発、製造、販売及びソリューションの提供等に関する事業