

PR/110928 | 営業

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment India

Job ID
1623969

Industry
Other (Trade)

Job Type
Permanent Full-time

Location
India

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 24th, 2026 10:41

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ポジション概要
化学品・機能性素材を扱う専門商社の企業にて営業職の募集をしています。インド市場における日系企業向けビジネスの拡大を担い、既存顧客との関係強化から新規開拓まで幅広く携わることができるポジションです。商流管理や社内外関係者との調整業務にも関与し、営業力に加えてビジネス全体を俯瞰する視点を養うことができます。海外ビジネスやインド市場に興味をお持ちの方にとって、成長機会の豊富な環境です。

職務内容
- 化学品、樹脂、電子部品などの製品に関する法人営業
- 日系企業およびローカル企業への営業活動
- 既存顧客との関係構築およびフォローアップ
- 新規顧客の開拓および市場拡大に向けた提案活動
- 貿易実務・物流実務を含む商流管理

- 日本本社、仕入先、顧客など社内外関係者との調整業務

応募要件
- 商社、メーカー、貿易関連業務の経験をお持ちの方
- ビジネスレベル以上の英語力をお持ちの方
- 海外就業やインドでのビジネスに関心をお持ちの方
- 化学品、樹脂、電子部品などの取扱経験をお持ちの方歓迎
- インドでの就業・滞在経験をお持ちの方歓迎

企業概要
化学品・機能性素材を中心とした専門商社の企業です。化学品や機能性素材、合成樹脂、モビリティ関連製品などを取り扱い、輸出入・販売に加えて技術提案やソリューション提供も行っています。研究開発機能も有しており、ライフサイエンス、食品、ヘルスケア、半導体・エレクトロニクスなど幅広い分野で事業を展開しています。また、長年にわたりインド市場で事業を展開しており、複数都市に拠点を構えながら事業拡大を進めています。

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.in/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.in/terms-of-use

Company Description