

PR/120807 | 賃貸営業

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Thailand

Job ID
1623937

Industry
Other (Consulting and Professional Services)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Thailand

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 24th, 2026 10:22

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要：
不動産業界にて、コンドミニアムやサービスアパートメントなどの賃貸仲介サービスを提供する企業です。
主に日本人顧客向けの住居提案から契約、入居後サポートまでを手掛けており、タイ国内で事業を展開しています。

仕事内容：
■日本人のお客様（主に駐在員の方々）を対象としたコンドミニアム賃貸営業をご担当いただきます。
- お問い合わせをいただいたお客様への営業が中心となります。
- 担当エリアは主にバンコク（ラヨーンなどの近郊エリアをご担当いただく場合もあります。）
- 物件のご提案から契約、入居・退去時のサポート、アフターフォローまで一貫して対応。
- 業務遂行にあたり、社内のタイ人スタッフへの指示・連携。

■既存のお客様との定期的なコミュニケーション
■お客様への物件、周辺の案内。

応募資格：
・営業経験をお持ちで、タイで長期的にキャリアを築いていきたい方

・社会人としての基本的なマナーを備え、素直で周囲から信頼される方

福利厚生：
Visa Work permit：有
Paid Vacation 有給休暇：初年度7日
Health Insurance 民間医療保険：有（試用期間後の付与）
Others その他：Sick Leave 30日、Personal leave 4日 土日に顧客対応が入った場合は、平日に代休を取得いただきます。
Mobile Phone 携帯手当：有
Sales Comission 営業コミッション：有（会社業績による）

担当コンサルタントからのコメント：
営業経験が浅い方や不動産業界に興味をお持ちの方にも挑戦いただけるポジションです。少数精鋭で風通しの良い環境の中、日本人マネージャーから実践的に学びながら成長できる点が魅力です。将来的には売買営業にもチャレンジできるため、不動産業界で幅広い経験を積みたい方におすすめです。

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.th/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.th/terms-of-use

Company Description