【年収1,200〜2,200万】語学力（日＋英or中）を活かす！グローバル企業でのシニアチャネル営業

世界規模で事業を展開している企業でステップアップ

Job Information

Recruiter
Fellowship co.,ltd.

Job ID
1623823

Industry
Communication

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
12 million yen ~ 20 million yen

Work Hours
09:00から18:00（休憩時間 12:00から13:00）

Holidays
完全週休2日制（土・日・祝祭日）

Refreshed
November 20th, 2026 17:29

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

【業務内容】

1. 日本市場における法人向けICT製品・ソリューションのチャネル営業戦略の策定・実行
2. SIer、ディストリビューター、販売代理店等の新規パートナー開拓および既存パートナーとの関係強化
3. 重点パートナーの育成、販売計画の策定・実行および販売実績の管理
4. パートナーとの協業による新規顧客・大型案件の開拓、商談推進および売上拡大
5. パートナー向け販売促進施策、共同マーケティング活動の企画・実行
6. 主要パートナーの経営層・営業責任者との関係構築および戦略的パートナーシップの推進

7. 社内の営業・製品・技術チームと連携した案件推進およびパートナー支援
8. 市場・競合・チャネル動向の分析および新規ビジネス機会の発掘

【応募条件】

1. 大学卒業以上
2. 日本語がビジネスレベル以上であり、英語または中国語のいずれかもビジネスレベル以上で使用できる方
3. 法人向けICTメーカー・ベンダーにおけるチャネル営業経験
4. ネットワーク、ストレージ、サーバー、クラウド、セキュリティ等、いずれかのICT製品・ソリューションに関する営業経験
5. SIer、ディストリビューター、販売代理店等とのネットワーク、およびパートナー開拓・売上拡大の実績

Company Description