【年収1,000〜3,000万】再エネ・蓄電池・パワコン知見を活かす！世界有数のICT企業でのシニア営業

Job Information

Recruiter
Fellowship co.,ltd.

Job ID
1623809

Industry
Communication

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 30 million yen

Work Hours
09:00から18:00（休憩時間 12:00から13:00）

Holidays
完全週休2日制（土・日・祝祭日）

Refreshed
November 20th, 2026 17:18

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

【業務内容】

1. 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解し、またマーケット情報を適宜チーム内で共有して、案件受注に向けての営業活動全般
2. 各業界の顧客のリソースを生かしながら受注成功率を上げ、各エリアの販売目標の達成を目指す
3. 定期的にエリアの顧客訪問やリレーション構築、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係の維持・強化を維持する。
4. 同社内のリソースを調整・活用して、技術交流会や技術説明会、検証試験プロジェクトを実施。またモデル事業拠点の視察や展示会への参加など、これらのイベントを経て、地域におけるパワコン製品のブランディングを促し、販売目標達成。
5. パワコン顧客との関係を維持・強化する責任者として、バランスと安定性を持ってカスタマーリレーションの構築に尽力する。

【応募条件】

◎4年制大学卒業以上

◆業務の遂行に必要なスキル
・目標を達成する強い思いがあり、優れた対人理解力とコミュニケーション能力があること
・エリアの特長等に対して深い理解をしようとする姿勢、異文化への理解や日系企業と異なる仕事環境への適応力、また同社の企業文化を理解しようとする姿勢
・顧客リレーションを作ることが得意な方

◆必要な専門知識
・再生可能エネルギー関連知識（例、蓄電池、パワコンの関連知識）
・再生可能エネルギー関連製品、パワーデバイス分野におけるセールス（販売）経験
・電気工学の知識

◆必要な語学スキル
・日本語：N1レベル相当

Company Description