

Director, Client Business Partner

消費者データ・分析ソリューションの営業責任者

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1623688

Industry
Business Consulting

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed
November 19th, 2026 14:30

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

グローバルな消費者インテリジェンス企業にて、新規顧客の開拓と既存アカウントの拡大を通じて、日本市場の売上成長を牽引します。データ、リサーチ、分析ソリューションを組み合わせ、顧客の課題に合わせた戦略的な提案を行うポジションです。

Client Details

世界各国で事業を展開する、大手消費者インテリジェンス・データ分析企業です。

消費者の購買行動や市場動向に関するデータを収集・分析し、メーカー、小売企業、サービス企業などの意思決定を支援しています。豊富なデータ資産と高度な分析技術を活用し、顧客の事業成長につながる実践的なインサイトを提供しています。

Description

- 新規顧客の開拓から商談創出、提案、交渉、受注まで、営業プロセス全体を担当
- FMCG、消費財、小売、サービス業界を中心に、新たなビジネス機会を発掘
- 顧客の経営課題やニーズを把握し、調査データや分析を活用した最適なソリューションを提案

- 経営層を含む意思決定者と長期的な関係を構築し、継続的な取引拡大を推進
- 社内の分析、プロダクト、デリバリーチームと連携し、提案作成からプロジェクト実行まで支援
- 契約更新、アップセル、クロスセルを通じて、年間売上目標および営業KPIを達成

Job Offer

- 日本市場の売上成長をリードできる、影響力の大きなシニア営業ポジション
- 新規開拓から戦略的アカウント拡大まで、営業活動全体を担当できる裁量
- 消費者データ、市場調査、高度な分析ソリューションを組み合わせた提案機会
- 国内外の大手メーカー、小売企業、サービス企業とのビジネスに携わる機会
- グローバルなプロダクト、分析、デリバリーチームとの協働
- 柔軟な働き方を支援する勤務環境
- オンライン学習を含む能力開発の機会
- 従業員支援プログラム
- ボランティア休暇制度
- 東京都内勤務の正社員ポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Anri Ominato on +81366276105.

Required Skills

- B2B営業、事業開発、またはアカウントマネジメントにおける経験
- 売上拡大や複雑な大型案件の受注実績、およびコンサルティブセールスの経験
- 経営層を含む複数のステークホルダーとの関係構築・調整能力
- データや分析結果を、顧客にとって分かりやすい事業価値として提案できる方
- 日本市場の商習慣や顧客ニーズを理解し、主体的かつ柔軟に行動できる方
- 優れたプレゼンテーション、コミュニケーション、交渉スキル
- データ、消費者インサイト、市場調査、SaaSなどの営業経験、FMCG・小売業界のネットワーク、グローバル企業での勤務経験、またはビジネスレベルの英語力をお持ちの方は歓迎

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

Company Description

世界各国で事業を展開する、大手消費者インテリジェンス・データ分析企業です。
消費者の購買行動や市場動向に関するデータを収集・分析し、メーカー、小売企業、サービス企業などの意思決定を支援しています。豊富なデータ資産と高度な分析技術を活用し、顧客の事業成長につながる実践的なインサイトを提供しています。