

プロジェクトマネージャー｜【業界未経験歓迎】再エネ・電力の成長企業で事業側からシステム開発をリード Exclusive job

成長する再エネ事業で希少な専門性が身につく｜土日祝休み・フレックス・在宅可

Job Information

Recruiter
Fromhome GK

Job ID
1623679

Industry
Electric Power, Gas, Water

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
9:00~17:30（フレックスタイム制）

Holidays
完全週休2日制（休日は土日祝日）・年末年始休暇・創立記念日

Refreshed
November 19th, 2026 09:46

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■会社概要

太陽光発電や系統用蓄電池などの設備を自社で保有し、電力小売事業とあわせて展開しているエネルギー企業グループでの募集です。個人・法人ともに電力のご契約数は右肩上がりで増えています。

2050年のカーボンニュートラル(温室効果ガス排出実質ゼロ)に向けて、再生可能エネルギーの重要性は今後さらに高まります。当社はその追い風を受け、電力小売から蓄電池、仮想発電所(VPP)まで事業の幅を広げている成長フェーズの企業です。

※企業名は非公開です(選考過程でお伝えします)

■組織構成

電力小売の競争力強化と次世代エネルギー事業の立ち上げを担う部署です。幅広い年齢層が活躍する部署で、次の3つの機能に分かれています。

- 事業企画・商品企画
- プロジェクトマネジメント(本ポジション)
- アグリゲーション(蓄電池の運用)

営業、需給管理、データ・AI、電源開発など、社内のさまざまな部署と連携しながら、事業全体を前に進めています。

■役割・期待される成果

事業部門と同じ立場で、システムの企画から導入までを主体的にリードしていただきます。単にシステムをつくるのではなく、事業を深く理解したうえで「何をつくるべきか」から考えることを大切にしています。ビジネス上の要望をシステムの要件に落とし込み、社内外の関係者と合意をとりながらプロジェクトを成功に導くことがミッションです。

電力業界の知識は、入社後に身につければ大丈夫です。他業界で培った「関係者を巻き込んで物事を前に進める力」を、成長中のエネルギー事業で活かしてください。

■業務内容

【主なプロジェクト例】

- 法人向け電力サービスを支える自社開発システムの企画・改修(見積・請求機能の改善、料金制度の変更対応など)
- 電力の申込・契約管理システムの改善
- 顧客管理・請求システムの刷新
- 蓄電池・電力市場・社内システムをつなぐ連携の企画・推進

【具体的な仕事内容】

- **要件定義・関係者との合意形成**
  - ビジネス上の要望をシステム要件に整理する
  - 社内外の関係者との調整、合意形成をリードする
- **プロジェクト管理**
  - エンジニアチームとの設計レビュー、リリース判定
  - スケジュール・予算の管理
- **システム連携の整理**
  - システム間連携(API)・データ連携の要件整理
  - システム間の責任範囲の整理
- **ベンダー管理**
  - 委託先の選定、提案依頼書(RFP)の作成
  - 委託先とのやり取り、予算管理
- **事業・商品企画への参画**
  - 事業企画メンバーと連携し、商品・サービスの企画段階から関わる

■このポジションの魅力

【業界未経験からでも挑戦できる】
必須なのは、社内外の関係者と調整しながらプロジェクトを進めた経験です(システム開発に限りません)。電力・エネルギー業界の経験は問いません。入社後は電力小売の業務の流れから学べるため、他業界から転職された方でも、段階を踏んで活躍できます。

【これから伸びる再エネ市場で、成長事業とともにキャリアを築ける】
脱炭素に向けて、再生可能エネルギーや蓄電池の市場は今後も拡大が見込まれます。電力小売に加え、自社で蓄電池や太陽光などの設備を保有し、将来は仮想発電所(VPP)事業も見据えています。事業の成長に合わせて、新しい仕組みづくりやプ

ロジェクトに次々と関われる環境です。

【「何をつくるか」から決められる】
システム部門から要望を受けて進めるのではなく、事業側の立場で企画から導入まで主導できます。進行管理だけでなく、事業をつくる面白さを味わえるポジションです。

【希少性の高い専門性が身につく】
電力の事業理解とシステム企画のスキルを掛け合わせることで、成長中の脱炭素・エネルギー市場で価値の高い人材になれます。今の経験に「エネルギー×IT」が加わり、転職市場での選択肢が広がります。

【裁量とスピード感がある】
少数精鋭の組織で、一人ひとりが裁量を持ち、他チームの専門家と連携しながら進めます。外資系グループのネットワークを通じて、世界の最新情報にも触れられます。

【安心して始められるサポート体制】
入社後はまず、実務を通じて電力小売の業務の流れと社内システムの全体像を学びます。その後、進行中のプロジェクトに参加し、3か月目以降を目安に開発案件の主担当をお任せします。

【働きやすい環境】

- 完全週休2日制(土日祝休み)、年間休日120日
- フレックスタイム制、リモートワーク週2日まで可
- 残業は月10時間程度

■お問い合わせ

直接メールで応募いただくことも可能です。ポジションについてお気軽にお問い合わせください。

saki@fromhome.jp (担当：梶浦)

Required Skills

必須条件

- 社内外の関係者と調整しながら、プロジェクトを推進した経験(システム開発に限りません)

※業界・職種は不問です。電力・エネルギー業界の経験は必要ありません

歓迎条件

- 電力・エネルギー業界での実務経験(職種は問いません)
- 電力・エネルギー業界でのシステム導入・業務改善に携わった経験
- 事業会社の立場で、基幹システム(顧客管理・請求など)の導入・刷新を推進した経験
- ITコンサルティング、または事業会社での企画・戦略立案の経験

求める人物像

- 再生可能エネルギーや脱炭素に関心があり、成長する市場で挑戦したい方
- システムだけでなく、事業そのものに関心を持ち、深く理解しようとする方
- 新しい業界の知識を、自ら学んで吸収できる方
- 技術の話とビジネスの話を、双方にわかりやすく伝えられる方
- あいまいな要求を整理し、自ら合意形成をリードできる方

Company Description