【ベトナム就職】海外拠点幹部候補（営業マネージャー）/海外駐在のチャンスあり/日本研修/住宅手当/技術商社

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1623654

Industry
Other (Trade)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Vietnam

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
月 ~ 金8:30 ~ 17:10（休憩 1 時間10分）/土曜日8:30 ~ 17:10（月1 ~ 2回程度の出勤）

Holidays
土日、祝日

Refreshed
November 18th, 2026 17:22

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
工業用ゴム製品を中心に、樹脂・金属部品の卸売から自社製品（OA機器用ゴムロール 等）の製造・販売まで手がける技術商社です。製紙・自動車・機械・OA機器・精密機械・化学など幅広い業界に製品を提供し、顧客の多様なニーズに対して「＋α」の提案で応えてきました。
海外事業も積極展開しておりマレー シア・ベトナム、シンガポール・香港に海外拠点があります。日本の技術基盤と品質を軸に、グループ一体でアジア市場の成長を支える体制を構築しています。

募集要項：
海外拠点の営業マネージャーとして現地で工業用ゴム・樹脂製品の法人営業を統括し、既存深耕と新規開拓 を推進します。
売上管理と見積・納期・品質の調整をリードし、チーム育成と営業体制の整備も担います。

仕事内容：

- 工業用ゴム・樹脂製品の法人営業を統括し、売上、粗利目標の達成を推進
- 既存顧客の深耕

- 新規開拓
- 見積、納期、品質などの調整
- 営業チームのKPI管理、育成、商談同行

＜募集背景とキャリアパス＞
海外での事業拡大に向けた採用 入社後日本で研修→ベトナム・マレーシア・シンガポールのいずれかの海外拠点へ出向→営業マネージャ→MD
※駐在先はご経験・適性および会社の事業状況等に応じて決定します。

Required Skills

【必須要件】

- 学歴：不問
- 語学：不問
  ※英語やベトナム語、マレー語日常会話レベルの方は尚可
- 経験：製造業/商社にて営業経験３～5年以上のある方

【歓迎要件】

- 工場管理経験者、全体統括経験者の方
- 生産管理、品質管理、ISOの知識がある方
- ベトナム、マレーシア、シンガポールでの勤務経験のある方
- 人との関係性を作れる方
- 協力して何かを成し遂げることが好きな方
- ものごとに対して興味、関心を持ち、学べる方
- ものづくりが好きな方
- 新しいことに挑戦することが好きな方
- 成長したい方

Company Description