【兵庫・西宮市】事業開発マネージャー｜エクスパンディ株式会社｜英語

Job Information

Hiring Company
エクスパンディ株式会社

Job ID
1623611

Industry
Distribution

Job Type
Contract

Location
Hyogo Prefecture, Nishi-nomiya-shi

Train Description
Kobe Line, Nishinomiya Station

Salary
Negotiable, based on experience

Work Hours
9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)

Holidays
完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed
November 20th, 2026 15:41

General Requirements

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 市場分析をもとに、自社ブランドの商品企画から新規事業の立ち上げ、販売戦略まで幅広く担当
- 新規ビジネスを自ら企画・実現し、会社の成長に直接貢献できるやりがい
- 国内外の企業との提携や新市場開拓を通じ、グローバルな事業展開に挑戦できる環境
- 年間休日120日・完全週休2日制で、食品や日用品の社内割引制度あり

【業務内容】
市場・顧客ニーズを読み解き、自社ブランドの商品企画や新規事業、パートナー開拓を通じて、新たな収益の柱をつくるBusiness Development Managerを募集します。
Business Development Managerは、会社の持続的な成長を実現するため、新たな事業機会を発掘し、新規収益源となるビジネスの創出から実行、改善までを推進するポジションです。

市場分析や顧客ニーズの調査を通じて成長機会を見出し、TAM（Total Addressable Market）、SAM（Serviceable Available Market）、SOM（Serviceable Obtainable Market）の分析を活用しながら、事業性を評価します。
また、自社ブランド製品の企画・開発・販売準備から市場投入までの一連のプロセスを主導するとともに、新規事業モデルの構築や戦略的パートナーシップの開拓を通じて、会社の新たな収益の柱を創出することをミッションとします。

＜具体的には＞

1. 新規事業・新規収益源の創出：

- 会社の新たな収益源となるビジネスモデルの企画・立案
- 新市場、新カテゴリー、新チャネルにおける事業機会の発掘
- 新規事業の事業性評価および事業計画の策定
- パートナー企業との協業機会の検討・推進
- 経営陣への事業提案および事業化推進

2. 市場分析・事業戦略立案：

- 国内外市場の調査・分析
- TAM、SAM、SOM分析による市場機会の定量評価
- 顧客ニーズおよび消費者インサイトの調査
- 競合分析および市場トレンドの把握
- 中長期的な事業成長戦略の立案
- 新規販路および新市場参入戦略の策定

3. 自社ブランド製品の企画・開発：

- 自社ブランド商品のコンセプト立案
- 商品ポートフォリオ戦略の策定
- OEM・製造委託先との開発推進
  （原価設計、収益性分析および価格戦略策定）
- パッケージおよびブランド戦略の立案
- 商品開発プロジェクトの管理

4. 商品化・販売準備：

- （販売計画およびローンチ計画の立案）
- （販促施策およびマーケティング戦略の企画）
- 店舗、EC、卸売向け販売資料の作成
- 展示会・商談・販促イベントの企画運営
- 在庫計画およびサプライチェーンとの連携
- 商品投入後の効果検証および改善提案

5. パートナーシップ・販路開拓：

- 国内外の代理店、販売パートナーの開拓
- 戦略的アライアンスの構築
- 新規顧客開拓および関係構築
- 契約交渉およびビジネス条件の策定
- 海外市場進出に向けたネットワーク構築

6. プロジェクトマネジメント：

- 新規事業および商品開発プロジェクトの推進
- 関係部署との横断的な連携
- KPI設計および進捗管理
- 経営層向けレポート作成および事業提案

【勤務地】
兵庫県西宮市池田町 / 西宮市津門大塚町
■最寄駅：阪急電鉄 阪急神戸線 阪神国道駅、JR 神戸線 西宮駅
■喫煙環境：屋内全面禁煙
■転勤：なし

【給与】
想定年収：ご経験、能力など重要な物事をしっかり話し、ご状況に応じて提案致します。
■形態：月給制
■残業手当：残業時間に応じて別途支給
■昇給制度

【雇用形態】
契約社員（試用期間・契約期間：6ヶ月）
※期間満了後、面談および双方合意のうえで正社員登用あり（直近の正社員登用実績：98%）

【就業時間】
9:00 ~ 18:00（休憩1時間）

【休日休暇】

- 年間休日120日
- 完全週休二日制（土日）※土日祝日出勤がある場合は平日が休み
- 有給休暇（10日 ~ ）

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 従業員優待制度（日本の食品や日用品が安く買える社内割引制度あり）

Required Skills

【必須要件】

- 英語：日常会話レベル

【選考について】

- 選考フロー：書類審査⁓面接（2~3回目安）
  ※選考の途中で適性検査を実施いたします。

Company Description