


# 【英語を活かす】Business Development Manager｜教育・留学事業の日本市場開拓

**海外チームと連携し、留学事業の日本市場拡大を担う**

## Job Information

**Recruiter**
HAK JAPAN

**Job ID**
1623539

**Industry**
Other (Education)

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
5.5 million yen ~ 7 million yen

**Refreshed**
November 17th, 2026 16:25

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
High-School

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【仕事内容】
日本におけるパートナー開拓や集客活動を通じて、英国留学に関心を持つご家庭と、海外の専門コンサルタントをつなぐポジションです。

学校や教育関連企業との関係構築から、保護者への初期ヒアリング、セミナーの企画・調整まで幅広く携わります。専門的な留学アドバイスや提案・契約締結は、専任コンサルタントが中心となって担当します。

■主な業務
・インターナショナルスクール、英語教育機関、留学関連企業などとの紹介ネットワーク構築
・留学を検討するご家庭からの問い合わせ対応、ニーズや検討状況のヒアリング
・海外コンサルタントとの面談調整、同席、日英でのコミュニケーション支援
・面談後のフォローアップ、継続的な関係構築
・セミナー、ウェビナー、イベント、PR施策の企画・調整
・日本語コンテンツの制作調整
・CRMでの案件管理、活動状況のレポーティング

【ポジションの魅力】
■日本市場の成長に直接関われる

パートナー開拓や集客活動を通じて、日本での認知拡大と事業成長に貢献できます。

■英語力と対人スキルを活かせる
海外チームとの連携に加え、日本のご家庭や教育関連機関との信頼関係づくりが重要な役割です。

■子どもたちの将来の選択肢を広げる仕事
ご家庭の希望や不安を丁寧にくみ取り、専門コンサルタントにつなぐことで、海外教育への第一歩を支援します。

## Required Skills

【活かせる経験・スキル】
・営業、事業開発、パートナー開拓、顧客対応などの経験
・顧客やパートナーと継続的な信頼関係を築く力
・日本語での丁寧かつ円滑なコミュニケーション力
・海外チームと業務を進められる英語力
・複数の案件を整理し、フォローアップを継続できる力

【歓迎する経験・関心】
・教育、留学、インターナショナルスクールに関わる経験
・保護者や個人顧客への提案・相談対応経験
・紹介チャネルの開拓やパートナーシップ構築経験
・セミナー、イベント、PRなどを通じた集客経験
・英国の教育や海外留学への関心

【給与】
月給45万円 + 賞与
固定年額540万円 + 賞与

## Company Description