法人営業 / 広告・マーケティング施策の企画提案

顧客のニーズに合わせた広告・イベント施策を企画・提案

Job Information

Recruiter
GDI Communications Inc.

Hiring Company
海外マーケティング・プロモーションを手掛ける広告会社

Job ID
1623536

Industry
Advertising, PR

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary
4 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
10時 ~ 18時（1日7時間）　休憩時間：60分　※時間外労働 あり（月平均30時間）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日125日以上

Refreshed
November 17th, 2026 16:05

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【このポジションの魅力】

1. 幅広い業界の案件に携われる
ゲーム、ホテル、メーカーなど、多様な業界の企業を担当できます。

2. 企画提案からプロジェクト推進まで一貫して担当

顧客への提案だけでなく、施策の企画・立案、実行管理まで幅広く携われます。

3. 海外マーケティングにも関われる
中国をはじめ、韓国や欧米など、海外市場に関連する案件に携わる機会があります。

4. 営業経験を活かして企画力・提案力を伸ばせる
顧客の課題やニーズに応じたマーケティング施策を考え、提案する経験を積めます。

5. 安定した待遇と充実した休日制度
想定年収400万～650万円、賞与年2回（前年度実績4か月分）、年間休日125日以上。

【業務内容】
営業担当として、社内のオペレーションチームと連携しながら、
新規顧客へのアプローチや、既存顧客のニーズに応じた施策の企画・提案、プロジェクトの推進を担当していただきます。
担当業界はゲーム・エンタメ業界を中心に、インバウンド業界（ホテル）やメーカー（化粧品・電子機器など）まで幅広く対応します。

〈具体的な業務内容〉

- 新規顧客の開拓（イベントや知人からの紹介を通じたアプローチを含む）
- 顧客の課題・ニーズに基づくマーケティング施策の企画・提案
- 企画書・提案資料の作成
- 案件受注後のプロジェクト進行管理（スケジュール調整、オペレーション管理）
- 社内オペレーションチームと連携
- 提案資料、顧客向けリストなど各種ドキュメント作成

Required Skills

【応募資格】

- 広告代理店での勤務経験、またはゲーム業界における営業経験（2年以上）

【歓迎スキル】

- 英語もしくは中国語が話せる方は大歓迎

【待遇・福利厚生】

- 給与査定年1回（4月）
- 賞与年2回（6月・12月支給）
- 会社の業績と個人の評価を考慮の上、決定します。
- 出張手当
- 時間外手当
- 結婚祝金
- 出産祝金
- 傷病見舞金
- 年末年始休暇
- 有給休暇
- 夏季休暇5日

Company Description