

美容業界 | 海外営業

美容業界 | 海外営業

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1623531

Industry
Daily Necessities, Cosmetics

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Refreshed
November 17th, 2026 15:23

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

日本発のプレミアム美容ブランドの海外展開を担います。米国・欧州・アジアで、代理店開拓と既存パートナー支援を推進します。

企業情報

独自技術を活用した高品質なヘアケア・美容製品を展開する、日本発のプレミアムブランドです。

国内で築いたブランド力を基盤に、米国、欧州、アジアを中心とした海外展開を強化しています。単に販売網を広げるのではなく、各市場に適した販売戦略やブランド体験を構築し、長期的なブランド価値の向上を目指しています。

海外営業だけでなく、マーケティング、EC、イベント、ブランド立ち上げなどにも関われるため、グローバルビジネスを幅広く経験できる環境です。

職務内容

- 海外市場における販売機会を把握し、営業活動の計画と実行を進める
- 海外の取引先候補に対して商品・サービスの提案を行い、取引開始に向けた調整を行う

- 既存取引先との関係を維持し、販売状況や要望を確認して対応する
- 取引先からの問い合わせに対応し、必要な情報を正確に共有する
- 商談内容、販売状況、取引先の動向を整理し、営業活動に反映する
- 社内の関係者と連携し、受注から取引開始までの進行を円滑に進める
- 海外営業に関わる市場情報や取引先情報を収集し、提案内容の検討に活用する

条件・待遇

- 年収600万円〜。経験・能力を考慮のうえ決定
- 退職金制度
- 社員割引制度
- 提携サロンの優待制度
- 海外出張の機会
- 米国、欧州、アジアでの市場開拓に携われる環境
- B2B営業に加え、EC、マーケティング、イベント運営を経験できる環境
-

ご応募お待ちしております

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dan Takemoto on +81368328620

Required Skills

- ビジネスレベル以上の英語力をお持ちの方
- 海外向けB2B営業、代理店開拓、法人営業のいずれかの実務経験
- 新規顧客開拓と既存パートナー支援の両方に取り組める方
- 海外出張に対応できる方
- 国や地域による文化・商習慣の違いを理解できる方
- 社内外の関係者と連携し、担当業務を主体的に進められる方
- 美容、ヘアケア、化粧品、ファッション、ラグジュアリー業界での営業経験があれば尚可
- 百貨店、ヘアサロン、セレクトショップ向けの営業経験があれば尚可
- 貿易実務、輸入規制、通関手続きに関する知識があれば尚可
- 海外ECの運営経験があれば尚可

Company Description

独自技術を活用した高品質なヘアケア・美容製品を展開する、日本発のプレミアムブランドです。
国内で築いたブランド力を基盤に、米国、欧州、アジアを中心とした海外展開を強化しています。単に販売網を広げるのではなく、各市場に適した販売戦略やブランド体験を構築し、長期的なブランド価値の向上を目指しています。
海外営業だけでなく、マーケティング、EC、イベント、ブランド立ち上げなどにも関われるため、グローバルビジネスを幅広く経験できる環境です。