

外資系飲料メーカー｜業務用営業マネージャー

外資系飲料メーカー｜業務用営業マネージャー

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1623513

Industry
Food and Beverage

Job Type
Permanent Full-time

Location
Fukuoka Prefecture

Salary
9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed
November 17th, 2026 14:35

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

外資系飲料メーカーにて、九州エリアの飲食店・ホテル・イベント会場などに向けた営業活動を統括します。

地域ごとの市場機会を捉え、チームや販売パートナーと連携しながらブランドの普及と売上拡大を推進します。

企業情報

世界各国で事業を展開し、高いブランド認知度を持つ外資系飲料メーカーです。

商品を販売するだけではなく、飲食店、ホテル、イベント、エンターテインメントなど、消費者が商品を体験する場を重視しています。地域特性に合わせた営業戦略やマーケティング施策を展開しており、営業担当者のアイデアや現場で得た知見をビジネスに反映しやすい環境です。

国際的な企業基盤を持ちながら、担当エリアに根差した市場開拓に携われることが、このポジションの大きな魅力です。

職務内容

- 九州エリアにおける業務用チャネルの営業戦略の策定および実行

- 飲食店、ホテル、バー、イベント会場などとの関係構築
- 重点顧客および販売パートナーとの商談・販売計画の推進
- 担当エリアの売上、流通、ブランド展開状況の管理
- 市場データや顧客動向を基にした営業機会の特定
- 地域特性に合わせた販売施策やブランド活性化施策の企画
- 営業チームの目標設定、育成、活動支援
- マーケティング部門を含む社内関係者との連携
- 予算、売上予測、営業実績および主要指標の管理
- 市場や顧客から得た情報の社内共有と改善提案

条件・待遇

- 給与：JPY 9,000,000〜JPY 11,000,000 前後
- 世界的な事業基盤を持つ外資系企業でのキャリア機会
- 九州エリアの営業戦略に大きく関われるポジション
- 営業とブランドマーケティングの両面に携われる環境
- 地域の飲食・ホスピタリティ市場に幅広く関われる機会
- 多様な社内外の関係者と協働できる国際的な職場環境
- チームマネジメントおよび市場開拓の経験を深められる機会
- 企業規定に基づく給与、インセンティブおよび福利厚生

ご応募をお待ちしています

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dan Takemoto on +81368328620

Required Skills

- 飲料、食品、外食、ホテル、消費財などの業界における営業経験
- 複数の顧客や販売チャネルを管理した経験
- 営業戦略を具体的な行動計画に落とし込める方
- チームの育成や業務支援に携わった経験
- 数値や市場情報を分析し、営業上の判断につなげられる方
- 顧客、販売パートナー、社内関係者と信頼関係を築ける方
- 現場での営業活動と戦略的な業務の両方に対応できる方
- 英語で業務上のコミュニケーションが可能な方歓迎
- 担当エリア内の移動や出張に柔軟に対応できる方

Company Description

世界各国で事業を展開し、高いブランド認知度を持つ外資系飲料メーカーです。
商品を販売するだけではなく、飲食店、ホテル、イベント、エンターテインメントなど、消費者が商品を体験する場を重視しています。地域特性に合わせた営業戦略やマーケティング施策を展開しており、営業担当者のアイデアや現場で得た知見をビジネスに反映しやすい環境です。
国際的な企業基盤を持ちながら、担当エリアに根差した市場開拓に携われることが、このポジションの大きな魅力です。