【東京・港区】プロジェクトマネージャー・法人営業｜AI｜株式会社 Greenphard Energy｜未経験

宇宙発多国籍グリーンテックスタートアップ

Job Information

Hiring Company
Greenphard Energy Inc.

Job ID
1623493

Industry
Petrochemical, Energy

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yamanote Line Station

Salary
6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
フレックスタイム制(コアタイム 10:00〜16:00)

Holidays
完全週休二日制

Refreshed
November 25th, 2026 18:46

General Requirements

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Daily Conversation Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 大手企業向けにIoT・AIを活用した省エネソリューションを提案し、契約締結から導入・納品・運用まで一貫して担当
- 未経験から最先端のAI・IoT・エネルギー領域に挑戦し、顧客の経営課題を解決する提案力を磨ける環境
- 最大40%の電力削減や新たな収益創出を実現し、脱炭素社会の実現と成長事業の拡大に貢献
- 年収600万 ~ 1,100万円、フレックスタイム制、週1回のテレワークやストックオプション制度あり

【業務内容】
自社開発の最先端 IoTシステムと電力アグリゲーションをコアとした、冷凍・冷蔵・空調設備向け電力ソリューションをスケールさせる役割です。
大手企業を中心としたクライアントへの営業活動から契約締結、そしてプロジェクトの実行・納品・運用までを、技術チーム・事業開発チームと協力しながら一気通貫でリードしていただきます。

＜ミッション＞
脱炭素、電気代の高騰、そしてAIの現場実装 (フィジカルAI)。いま企業の経営課題は、すべて「現場の設備とエネルギー」に集まりつつあります。
Greenphard Energyは、工場・倉庫・店舗の冷凍・冷蔵・空調設備に IoTユニットを接続するだけで、1つのシステムから5つの価値を同時に生み出すクライメートテック/フィジカル AIのスタートアップです。

- 削る (SAVE): AIによる最適化制御で、快適さや品質を保ったまま省エネを実現 (最大40%削減、冷蔵設備での実測例)
- 稼ぐ (EARN): デマンドレスポンス (DR) で電力市場に参加し、設備から新たな収益を生む
- 見抜く (SENSE): 工場まるごとの見える化で、デジタル化と AI活用の基盤をつくる
- 選ぶ(SELECT): 使い方に合わせた最適な電力プランを提案し、電力調達コストも下げる(取次)
- 替える(SUBSCRIBE): 最新の冷凍・空調機を初期費用0円で導入し、脱フロンと設備更新を同時に後押しする

このポジションでは、これら5つの価値を組み合わせ、大手企業のお客様ごとに最適なソリューションを設計・提案していただきます。脱炭素(Scope2 RE100)、コスト削減、DXのどの入口からでも提案を始められます。単品売りではなく、お客様の経営課題に正面から応える提案ができる。それが当社ならではの面白さです。エネルギーとAIが交わる、これから大きく伸びる領域で、事業の成長をともにつくっていきましょう。

＜主な業務＞
1. 法人営業・ソリューション提案

- 課題ヒアリングから現場調査のアレンジ、データ分析までを担当
- 5つの価値を組み合わせたソリューションの設計・提案、見積作成
- 契約交渉から、社内規定にもとづく契約手続きまで
- 展示会出展などのリード獲得活動

2. 導入プロジェクトマネジメント

- 基本仕様の策定から、技術チームと連携した詳細仕様・導入工事・システム調整までの全体管理
- 電力アグリゲーション、電力供給の切替、設備サブスク案件の契約調整・運用
- バックオフィスや補助金対応チームと連携した、契約・支払い管理と補助金の活用
- 安定運用後のカスタマーサクセス

＜関連業務(ご経験・適性に応じて)＞

- 代理店・パートナー企業との契約交渉、勉強会の実施
- 顧客ニーズ(潜在ニーズを含む)を要求仕様にまとめ、開発チームへフィードバック

■入社後の流れ(例)：
入社後3ヶ月は、既存プロジェクトに同行し、当社のソリューションと導入フローを習得していただきます。その後、担当案件を持っていただきます。担当範囲は、ご経験・適性をふまえてご相談のうえ決定します。

■プロダクト：
Greenphard IoT DR Solution (IoTユニット + クラウドAI + 可視化 + 最適化制御)
既設の冷凍機・空調機はそのまま、IoTユニットを接続するだけで導入できるソリューションを、大手企業の工場・倉庫へ提案・導入していただきます。

- SAVE|省エネ制御(電力使用量を最大 40%削減)
- EARN|デマンドレスポンスによる新収益(報酬を導入企業に還元)
- SENSE|工場のデジタル化・ AI基盤(稼働状況の可視化・データ化)
- SELECT|電力調達(取次)
- SUBSCRIBE|設備・IoTのサブスク(HaaS、初期費用0円・補助金申請支援)

※提案は省エネ・DR・電力調達・設備更新・補助金活用を組み合わせたソリューション型。Scope2削減・省エネ法対応・RE100等、顧客の脱炭素目標にも直結します

■募集背景：
全国37拠点・9エリア (北海道 ~ 九州)へ展開し、DRリソース10MWを創出。2030年の200MW体制を目指して急成長中です。
国内外から注目を集め、大手企業を中心に多数のお引き合いをいただいていますが、組織・人員体制が追いつかず、お客様にお待ちいただいている状況です。
提案営業から導入プロジェクトの実行・運用までをリードできる人材を増やし、事業のスケールを加速させるための募集です。組織体制の増強を急いでおり、複数の職種で人材募集を強化しています。

■会社・事業の魅力：

- 冷凍・冷蔵・空調という「電力を使う側」の設備から、逆に電力リソースを生み出す —— Physical AI × IoTで冷凍・冷蔵・空調を次のエネルギーインフラに変えるグローバルスタートアップ
- 食品工場・冷蔵倉庫など「止められない」 社会的責任の重い産業用設備に対し、可視化を超えた「制御」まで踏み込めるのは Greenphardのみ。全国37拠点・DR 10MWの稼働実績と、実測▲32.3% (7日間比較) ・最大40% (野菜生産大手の冷蔵庫)などの具体的な成果
- ソフトもハードも自社で手掛け、省エネ・DR・デジタル化・電力調達・サブスク (HaaS) の5つの価値を1つのプロダクトで提供。事業領域が広がり続ける成長フェーズ
- 多才な多国籍チーム (宇宙/国際プロジェクト経験者、「異能」選抜エンジニア、IIT出身ソフトウェア開発チーム等)
- 代表は、三菱商事グループでの大型再エネ事業開発と宇宙スタートアップでの人工衛星データソリューション開発を経て、地上と宇宙の両視点から脱炭素プロジェクトを牽引してきた人物

- 国内有力企業による出資・パートナリング (三菱UFJ信託銀行・野村ホールディングス・東京ガス・ Fujita・シナネン・NOBUNAGAキャピタルビレッジ・鈴与商事・三菱UFJキャピタル等)
- 国内外で高評価 (ベルギー/オーストリア政府プログラム・ Plug and Play Global Incubator Network Austria SusHi Tech Tokyo Forbes等に採択/掲載)。米国・欧州・東南アジア・中東へのグローバル展開も予定
- 一人ひとりの裁量が大きい組織。肩書や仕組みではなく個人の実力で事業を前に進めるため、能力・実績次第で経営層への昇格や事業開発等へのキャリアチェンジも可能

■カルチャー：

- 一人ひとりの裁量が大きいスタートアップ。整ったマニュアルや環境がなくても、自ら考えて動き、成果を出す人を歓迎します
- 変化が激しく先の見えない立ち上げ期。カオスを楽しみ、変化に適応しながら前に進める人が活躍しています
- 多国籍組織ゆえ比較的フラットなカルチャー。肩書や仕組みより、個人の実力とバイタリティで事業を動かします
- Result-orientedカルチャー(マイクロマネジメント最小限、各自が創意工夫して効率的に働く)
- 「最先端のテクノロジーで気候変動問題の解決に貢献しながら、エネルギーの世界を変革する」――そんな気概のある仲間を求めています
- 勉強会・研修会など知識レベル向上の機会を積極的に設けている
- 服装はビジネスカジュアル(現場訪問時は指定ユニフォームまたはジャケット着用)

【勤務地】
東京都港区海岸1-4-22 SNビル9F

■アクセス：「浜松町駅」「竹芝駅」より徒歩圏内
※近い将来、都内別所へ移転予定
■リモートワーク：原則出社(業務上特段問題がなければ、上長の承認のうえ週 1回のテレワーク可)
■出張：地方のクライアント工場への出張あり(出張時は自動車を運転)
現場訪問時は安全・ブランディングの観点から指定ユニフォームまたはジャケットを着用

【給与】
想定年収：600万円 ~ 1,100万円(経験・スキルに応じて) (月給制)
※年収 = 月給×12ヶ月
※月給 = 基本給 + 固定残業手当(30時間分)(月給例:50万円 ~ 約91.7万円)

基本給:40万円 ~ 74万円/月
固定残業手当:10万円 ~ 約17.7万円/月 (30時間分)
(例)年収600万円の場合: 月給50万円 = 基本給40万円 + 固定残業手当10万円
(例)年収1,100万円の場合:月給約91.7万円 = 基本給74万円 + 固定残業手当約17.7万円
※最終的な内訳は、経験・スキルに応じて内定時に個別に明示します

■固定残業：あり(月30時間分の固定残業手当を月給に含む。30時間を超える時間外労働分は別途支給)

【雇用形態】
正社員

【就業時間】
フレックスタイム制(コアタイム 10:00 ~ 16:00)
標準労働時間1日8時間

【休日休暇】

- 完全週休2日制(土・日)、祝日
- 有給休暇 ※夏季休暇・年末休暇に代わり、有給休暇が多めに付与されます(多国籍ゆえ休暇時期が文化により異なるため)

【待遇・福利厚生】

- 各種社会保険完備
- PC・スマートフォン貸与
- 交通費支給
- ストックオプションあり

Required Skills

【必須スキル・経験】
＜必須条件＞
未経験歓迎
以下のいずれかのご経験をお持ちの方 ※業界・職種・経歴は不問です

- 高い目標に対し、自ら考え、最後までやり抜いた経験
- 周囲を巻き込み、物事を前に進めた経験
- 変化を楽しみながら、学び・成長し続けてきた経験(例:仕事・部活動・研究・趣味など分野を問わず、「No.1」を目指して本気で取り組んだ経験)

<こんな方がフィットします>

- 新しいことを意欲的に学べるある方
- 裁量を持ち、仕組みづくりから会社をつくっていくことを楽しめる方

＜歓迎条件＞

- 普通自動車免許 (地方のクライアント工場への出張時に自動車を運転するため。入社後の取得も可)
- ビジネスレベルの英語力 (多国籍チームでのコミュニケーションや、今後予定している米国・欧州・東南アジア・中東へのグローバル展開で活かせます)
- 法人営業、またはプロジェクトマネジメントのご経験
- 環境・エネルギー業界 (電力)に関する知見
- IT・IoTに関する知見・ご経験
- 空調・冷凍設備、プラントエンジニアリングに関する知見
- 基本的な会計・ファイナンスの知識
  ※上記はあくまで歓迎要件です。入社後に学びながら身につけていただけます

【選考プロセス】

- 募集人数：2名
- 選考フロー：
  書類選考→　一次面接(カジュアル型) →　2次面接→　内定
  ※選考内容を鑑み、面接回数が1回程度増える可能性がございます
  ※内定前にオファー面談などすり合わせの場を設ける可能性がございます

Company Description