

アカウントマネージャー｜製薬企業向け総合的ソリューション（データ・コンサルティング・CRM）

> **アカウントマネージャー｜製薬企業向け総合ソリューション｜データ・コンサル・CRM**

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1623485

Industry
Pharmaceutical

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 12 million yen

Refreshed
November 17th, 2026 11:27

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

データ・コンサルティング・テクノロジーソリューションを組み合わせた提案営業を担当いただきます。国内外の大手製薬企業や成長中のバイオテック企業に対し、戦略的パートナーとして課題解決を支援するポジションです。

企業情報

- ライフサイエンス・ヘルスケア業界に特化した、グローバル大手のサービスプロバイダー
- 医薬品開発支援、商業化支援、コンサルティング、データ分析、デジタルソリューションなど幅広いサービスを展開し、世界中の製薬企業やバイオテクノロジー企業の事業成長を支援しています。

職務内容

- 製薬企業/バイオテクノロジー企業のアカウントマネジメント

- 顧客の課題を把握し、データ・コンサルティング・DXソリューションを組み合わせた提案を行う
- 国内外のステークホルダー（コマーシャル、事業企画などの部門の上層部）との関係構築
- 社内の営業・コンサルタント・デリバリーチームとの連携
- 既存顧客の深耕および新規ビジネス開拓
- 提案、見積、契約締結までの営業プロセス管理

条件・待遇

- グローバル市場で高い顧客ネットワークや知名度を持つ、業界リーディング企業
- 医薬品の開発・商業化・データ活用・DXなど包括的な提案が可能
- 国内外の経営層や事業責任者との折衝機会が豊富
- 将来的なチームリーダー・マネージャーへのキャリアパス
- フレックスタイム制度・リモートワーク制度を活用した柔軟な働き方

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

Required Skills

- 製薬・ヘルスケア業界での営業経験、または製薬企業向けに営業活動を行うご経験
- 顧客の課題に対しソリューションを提案できる能力
- ビジネスレベルの英語力（海外の顧客とやり取りをする必要があるため）
- 社内外の関係者を巻き込みながら案件を推進できる方
- 勤務地：東京/大阪

Company Description

ライフサイエンス・ヘルスケア業界に特化した、グローバル大手のサービスプロバイダー
医薬品開発支援、商業化支援、コンサルティング、データ分析、デジタルソリューションなど幅広いサービスを展開し、世界中の製薬企業やバイオテクノロジー企業の事業成長を支援しています。