

アカウントマネージャー

自動車OEMビジネスを牽引するアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1623322

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed
November 17th, 2026 10:10

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

自動車OEMおよびTier1顧客向けのアカウントマネジメントを担当し、新規案件獲得から量産立上げまでをリードするポジションです。グローバルチームと連携しながら、営業戦略の立案、RFQ対応、価格交渉、顧客関係構築を推進いただきます。

企業情報

世界的に事業を展開する自動車技術メーカーです。日本市場における事業成長を担い、大手自動車メーカーとのパートナーシップ強化を推進する重要なポジションです。

職務内容

- 大手自動車OEMおよびTier1顧客向けのアカウントマネジメント
- 顧客との長期的な関係構築および新規ビジネス開拓
- RFQ対応、見積作成、価格交渉のリード
- 顧客向け技術提案および製品導入活動
- 新製品開発・量産立上げプロジェクトの推進
- 国内外の営業・エンジニアリングチームとの連携
- 売上予測、案件パイプライン管理、収益性向上施策の実行

- 新市場・新用途向けビジネス開発の推進

条件・待遇

- 大手自動車メーカーとの戦略的なビジネスを担当
- グローバルチームとの豊富な協業機会
- 新規案件獲得から量産立上げまで一貫して携われる環境
- 国際的なキャリア形成が可能
- 東京勤務のグローバルポジション

キーアカウントマネージャーとしてのご応募をお待ちしています。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 自動車業界における営業、アカウントマネジメント、事業開発、またはプログラムマネジメント経験
- Tier1サプライヤーでの実務経験（目安5年以上）
- OEM顧客との折衝経験
- ビジネスレベルの英語力
- 高いコミュニケーション能力と顧客対応力
- 自ら課題を発見し、主体的に行動できる方

Company Description

世界的に事業を展開する自動車技術メーカーです。日本市場における事業成長を担い、大手自動車メーカーとのパートナーシップ強化を推進する重要なポジションです。