

グローバルキーアカウントマネージャー

グローバルOEM戦略を牽引するキーアカウントリーダー

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1623315

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed
November 17th, 2026 09:52

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

自動車OEM向けのグローバルアカウント戦略を立案・実行し、世界各国の営業・技術チームと連携しながら事業拡大を推進するポジションです。グローバルRFQ、価格戦略、関係構築をリードし、長期的な成長機会の創出に貢献いただきます。

企業情報

世界的に事業を展開する自動車部品メーカーです。日本の主要OEM向けビジネスを担当し、グローバル組織と連携しながら成長戦略を推進していただきます。

職務内容

- 担当OEM向けグローバル戦略およびKey Account Planの策定・実行
- 国内外の営業、技術、関連部門との連携によるビジネス推進
- 新規案件、アプリケーション、販売機会の創出
- グローバルRFQプロジェクトのコーディネーション
- グローバル価格戦略および商務条件の調整
- OEMの技術要件や将来ニーズを社内へ展開
- 主要意思決定者との関係構築およびネットワーク拡大
- グローバルチームを巻き込んだアカウントマネジメントの推進

条件・待遇

- 想定年収：850万円〜
- 日本発のグローバルOEMプロジェクトをリード
- 世界各国の営業・技術チームとの協業機会
- 成長機会の発掘から案件獲得まで一貫して関与
- 原則オフィス勤務（神奈川県エリア）

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 自動車またはモビリティ業界での営業経験
- 顧客との価格交渉・商務交渉経験
- 国内外への出張が可能な方
- ビジネスレベルの英語力
- 日本語で専門的な交渉・折衝が可能な方

Company Description

世界的に事業を展開する自動車部品メーカーです。日本の主要OEM向けビジネスを担当し、グローバル組織と連携しながら成長戦略を推進していただきます。