

海外/国内営業担当 【駐在の可能性有】

ユニオンツール株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ユニオンツール株式会社

Job ID
1623015

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:45

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 【有給休暇】あり

Refreshed
November 12th, 2026 15:04

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2272068】
【入社してからの流れ】
入社後は数か月間当社の工場で研修をしていただきます。
その後は国内営業として働いていただき、将来的には海外駐在もしていただく可能性があります。

◆国内営業
◆営業のスタイルは代理店販売が中心です。代理店の方と在庫の管理、販促企画の打ち合わせやエンドユーザーにヒアリング、製品PR等を行って頂きます。

◆海外営業：当社の微細な技術の説明、価格交渉を中心に行っていただきます。
◆価格競争が激しい昨今、海外メーカーとの差別化を図るために、当社ではリサイクルビジネスを展開しています。今後リサイクルビジネスにおいても、業績の成長が見込められます。
◆駐在可能性のある国は、当社の海外拠点がある米国（カリフォルニア）・台湾・上海・香港・シンガポール・東莞・外高橋（上海）を予定しております。

【営業部】
ex
PCBドリルをメインに売っていただく営業部門：
超硬エンドミルをメインに売っていただく営業部門：

入社後は適性に応じて配属されます。

Required Skills

【必須条件】
・営業経験のある方
・語学に自信のある方

Company Description

■切削工具、直線運動軸受、エンドミル、測定機器 等■金属加工機械の製造と販売私たちの日常生活に欠かせないパソコンや携帯電話などの電子機器。これらほぼ全ての製品の中に緑色の基板が内蔵されています。この基板はプリント配線板と呼ばれ、電子部分の組立てのために、無数の穴が開けられています。その穴開けに必要不可欠となるのがPCBドリルなのです。電子機器の小型化・高性能化に合わせ、プリント配線板の密度は高くなり、それに比例してPCBドリルの直径も細くなり、現在では0.05mmのドリルの販売に至っています。