

【福岡】医療用カメラモジュール営業

i PRO株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
i PRO株式会社

Job ID
1622987

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Fukuoka Prefecture

Salary
4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ・年次有給休暇：初年度22日（入社時期により按分） ・2年目以降:25日 入社…

Refreshed
November 12th, 2026 15:04

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2344409】
主要事業の一つである＜メディカルビジョン事業＞において、日本国内向けの営業活動および、海外販社（アメリカ、ヨーロッパ、中国）の営業サポートを推進いただきます。

担当製品：硬性内視鏡向け・手術顕微鏡向けカメラモジュール

【業務詳細】

■営業業務

・製品プロモーションと営業サポート
└日本国内および海外市場でメディカルビジョン製品を販売促進し、営業戦略の策定・実行をサポートします。
・資料・ドキュメント作成と維持
└サービスマニュアル、営業資料、トレーニングドキュメントを作成・更新し、営業チーム向けの提案書、見積書、プレゼン資料などを準備します。
・顧客対応とサポート業務
└問い合わせ対応、製品情報提供、受注処理、問題解決など、迅速かつ専門的な顧客サポートを提供します。
・市場調査と製品開発連携
└市場動向を収集し、製品開発チームと協力して将来の成長に向けた取り組みを推進します。

少数精鋭組織であることから、営業活動と並行して、マーケティング、営業企画、代理店向けサポート等の業務もご担当頂きます。（製品、部門、会社運営を全体視点を持ち経験出来る）

■付随業務（分析、計画、管理）
・出荷・スケジュール・書類管理
└国内外の製品やサンプルの出荷管理、スケジューリング、販売関連書類の作成・維持を担当します。
・レポート作成と情報共有
└日本およびグローバル市場向けの販売レポートを作成し、経営陣やチームへ定期的に共有します。また、SCMチームや営業部門と連携し、受注管理や円滑な取引を実現します。
・会議・イベントの企画運営と部門連携
└営業会議、カンファレンス、販促イベントの企画・調整を行い、営業部門や他部門との協力を通じて効率的な業務運営と情報の流れを確保します。

Required Skills

【必須条件】
・製造業での営業経験
　└顧客要望に応じたカスタマイズ製品やOEMの営業経験
　└顧客対応、製品開発、工場とのコミュニケーション
・日本語および英語　ビジネスレベル
・業務効率に関する基本的なPCスキル（Word、Excel、PowerPoint）

【歓迎条件】
・海外での営業経験
・技術的な内容も興味をもって取り組める方
・営業経験に加え、企画・管理業務の経験

Company Description

セキュリティ・医療・産業分野向け機器・モジュールの開発、製造、販売システムインテグレーション、施工、保守、メンテナンス及びこれらに関するサービスを含む各種ソリューションの提供