

多摩本社【営業推進課】（家庭用ミシン事業 / 国内・海外営業支援担当）・年間休日128日・所定労働時間7.5時間・土日祝休み

JUKI株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
JUKI株式会社

Job ID
1622949

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

Refreshed
November 12th, 2026 15:03

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2416365】
【主な業務内容】
・国内外の家庭用ミシンの販売拡大に向けた企画・推進
・販売会社や代理店との打ち合わせ、販売活動のサポート
・展示会や販促イベントの企画・運営
・欧米・中国を中心とした海外市場のフォローおよび販売支援
・販売状況の分析、課題抽出および改善施策の企画・実行
・若手メンバーへのアドバイスやフォローを行いながら、チームの中心となって業務を推進

役割と期待内容
入社後は、営業推進課のメンバーとして、国内外における家庭用ミシン事業の売上拡大や販売促進業務に携わっていただきます。

主な業務は、販売計画の立案・進捗管理、販売会社や代理店との連携、展示会や販促活動の企画・運営などです。また、欧米市場を中心とした海外展開にも関わっていただき、必要に応じて海外出張を通じた販売支援や市場調査などもお任せします。

営業推進課には若手メンバーも在籍しているため、これまで培ってきた営業経験や知見を活かしながら、メンバーと協力して業務を推進していただくことを期待しています。国内外の販売拡大に向けた施策の企画・実行を通じて、当社事業の成長を支える中核人材としてご活躍いただきたいと考えています。

Required Skills

【応募資格（必須）】
・営業企画や販売促進、営業推進などの実務経験をお持ちの方（目安：5年以上）
・販売会社や代理店との折衝・調整経験をお持ちの方
・英語を使用した業務経験があり、海外出張に対応できる方
・売上計画の立案や数値管理の経験をお持ちの方
・展示会や販促活動の企画・運営経験をお持ちの方

【応募資格（歓迎）】
・家庭用ミシンに関する製品知識や縫製に関する知識をお持ちの方
・海外市場に関わる営業経験をお持ちの方

【求める人材像】
国内外の営業活動に積極的に取り組み、家庭用ミシン事業の成長に貢献いただける方を求めています。
販売会社や代理店など社内外の関係者と円滑なコミュニケーションを図りながら、販売促進活動や展示会運営、販売拡大に向けた施策の企画・推進に主体的に取り組める方を歓迎します。
また、営業推進課には若手メンバーも在籍しているため、これまで培った経験や知見を活かしながら、周囲と協力して業務を進められる方を期待しています。
変化する市場環境やお客様のニーズに柔軟に対応し、自ら課題を見つけて行動できる方にご活躍いただきたいと考えています。

Company Description

■工業用ミシン / アパレルシステム機器 / 家庭用ミシン / 産業装置　他の取り扱い