

海外営業 【大阪勤務】~化学品・素材ビジネスをコアとした専門商社~

弘栄貿易株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
弘栄貿易株式会社

Job ID
1622948

Industry
Specialized Import, Export

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:20

Holidays
【有給休暇】入社4か月目に初年度10日付与 【休日】完全週休二日制 年末年始 土・日、祝日、年末年始（海外出張により休日出勤…

Refreshed
November 12th, 2026 15:03

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2414683】
専門性の高い技術や商品情報をベースに、高い「コーディネート力」でマッチング精度の高いソリューションを提供している同社にて、海外法人営業をお任せします。海外進出したお取引先様へのサポートを日本及び海外6拠点（上海、香港、台湾、インド、インドネシア、タイ）から行い、多様化する現地ニーズにスピーディーかつ柔軟にお答えする為に日々努めています。
【具体的には】
・化学品、合成樹脂、産業機器部材など、専門性の高い商材の販売先への営業、仕入れ先の開拓
・既存顧客への定期的なフォローアップ、および課題解決に向けた提案営業
・パートナーメーカー様と協働した、海外現地における新規顧客、販路の開拓

・海外顧客との契約交渉（料金、価格、納期、各種条件の交渉・調整）
・顧客や現地のビジネス課題・業界ニーズの深い把握、それに対するソリューション提案と効果分析
・海外のトレンドを捉えた、次なるビジネスの芽となる「新規取扱商品」の発掘
※業務内容やプロジェクトの状況に応じて、中華圏、東南アジア、インド等への海外出張が1か月に1回（1週間程度）発生する見込みです。
最前線のグローバル市場を肌で感じながら活躍できる環境です。

Required Skills

【必須条件】
- 下記（１）~（３）いずれかの経験をお持ちの方
（１）商社での化学品、合成樹脂、樹脂製品などのルートセールス経験者
（２）貿易実務経験者
（３）メーカーでの営業経験者で且つ海外企業向けの営業経験者
【歓迎条件】
TOEIC650点以上のお持ちの方
※海外営業として英語を使用した取引先との対話・電話・Web会議、メールでのやり取りや簡単な価格の交渉が出来る方が望ましいです。

Company Description

■国内販売および輸出入事業（高機能合成ゴム・合成樹脂・工業用特殊接着剤・塗料・インフラストラクチャー整備資材・電磁波障害対策品・製鋼補助資材など）