

【京都】海外営業・大手半導体メーカー

ローム株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ローム株式会社

Job ID
1622891

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kyoto Prefecture

Salary
5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 産前・産後休暇、育児…

Refreshed
November 12th, 2026 15:03

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2424027】
【業務内容】
当社の重点顧客である米国系グローバルエレクトロニクスメーカーを担当し、顧客との関係構築から新規案件創出、量産立上げ、需給管理まで幅広く担当いただきます。

単なる製品販売だけではなく、顧客の技術・品質・購買部門と連携しながら、開発・生産・品質保証などの社内関係部門を巻き込み、プロジェクトを主体的に推進いただくポジションです。

・米国系グローバル顧客に対するアカウントマネジメントおよび関係構築

・半導体製品の拡販活動、新規案件創出および量産立上げ推進
・顧客需要予測（FCST）分析に基づく需給マネジメントおよび供給計画立案
・顧客要求事項の整理および社内関係部門との調整
・価格、契約、納期、品質に関する顧客折衝
・海外販社および海外顧客との英語によるコミュニケーション

参考：ローム社 会社HP：https://www.rohm.co.jp/

Required Skills

【必須経験】
・BtoB領域における営業経験（目安3年以上）
・TOEIC850点以上、または同等レベルの英語力
・海外顧客とのビジネスやグローバルな環境で成長したいという意欲

【歓迎経験】
・半導体、電子部品、電気機器メーカーにおける業務経験
・海外顧客向け営業または海外販社との業務経験
・新規案件の立上げやプロジェクト推進経験
・英語を用いた顧客折衝経験
・データ分析や需給管理等の業務経験

Company Description

半導体をはじめとする電子部品の開発、製造、販売※生産品目：LSI、ダイオード、トランジスタ、LED、半導体レーザー、プリントヘッド、オプティカル・モジュール、パワーデバイス・モジュール、抵抗器、タンタルコンデンサ