

【完成車メーカー】Wise System 営業担当スタッフ/ Sales Representative

三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。 プリセールス・ポストセールスの...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
三菱ふそうトラック・バス株式会社

Job ID
1622876

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
08:00 ~ 17:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月～6月入社の場合は1…

Refreshed
November 12th, 2026 15:03

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2425639】
■部署の紹介 / Department Introduction
日本国内のトラック販売、並びにカスタマーサービスを担う本部になります。

カスタマーサービスセールス部は、カスタマーサービス統括部内に 3 つある部署の一つであり、部品、サービスの売上管理、施策実施の他、お客様をサポートできるデジタル製品も扱う部署になります。

その中で、今回のポジションは、配送計画システムであるワイズ・システムズのセールスソリューションエンジニアとして、お客様のサポートをするため、お客様とコミュニケーションをとり、開発会社であるワイズ・システムズと連携して問

題解決、ソリューション提案をして頂きます。

■仕事内容 / Job Description
お客様向けの Wise Systems 営業活動、商品現地化

顧客およびパートナーとの直接コミュニケーションを通じて、顧客のニーズと既存のシステム環境要件を満たす、ユースケースの提案
シミュレーション、並びにデモの実施
お客様の要件を満たすWise Systemsの新機能提案と現地化
導入までのサポート（トレーニング等）

このポジションは、Wise Systemsの「セールスソリューションエンジニア」として、Wise Systemsの導・やソリューション提案を実施していただきます。
・Wise Systemsは物流企業の配・計画から配送時の動態管理、レポート分析までを、機械学習を・いてサポートするシステムとなります。機械学習を・いてより効率的な配・を実現するとともに、・動でレポートを作成しドライバーの・数削減に貢献します。
・顧客や開発パートナーとの直接のコミュニケーションを通じて、IT環境やWise Systemsを導・するための要件を分析し、お客様のニーズと既存システム環境の要件を満たす、ユースケースの提案設計をお任せします。

■配属部署について
・配属先の組織にはマネージャー以下5名（マネージャー、営業2名、セールスエンジニア3名）が在籍します。営業とセールスエンジニアの二人・組で営業活動を進めます
※この組織は日本人で構成されていますが、米国側と週1回のMTGがあり、日常的に英語を使・する環境です。

Required Skills

＜必須要件＞
・日本語力：ネイティブレベル
・英語力：ビジネス以上の会話レベル
・お客様への営業経験

＜歓迎要件＞
・これまでの経験を活かしてIT系の業務にチャレンジしたい方
・Saasビジネス営業経験

＜求める人物像＞
・コミュニケーション能力
・短期的な優先順位と長期的な優先順位のバランスをとるためのシステム思考
・速いペースで変化する技術環境に対応できる柔軟性と学習意欲のある方
・チームメンバーへのメンタリング（ナレッジ共有、能力開発など）

Company Description

●トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入