

【欧米orアジア向け / 海外大手法人顧客のアカウントマネジメント】新幹線通勤、在宅勤務可能！　~ 世界に2社しかない半導体製造装置…

ギガフォトン株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ギガフォトン株式会社

Job ID
1622871

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tochigi Prefecture

Salary
5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
08:00 ~ 16:45

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ※有給休暇:入社月に応じて按分付与、入社当月から利用可（2年目以降23日）初年度…

Refreshed
November 12th, 2026 15:03

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2405891】
事業戦略本部に所属いただき、海外アカウントマネジメントをお任せします。
欧米とアジアの顧客ごとにチームが分かれており、ご希望するチームでご案内いたします。
※個人ノルマではなく、チームで成果を創出します※

【業務概要】
海外大手法人顧客を対象にしたアカウントマネジメントを担っていただきます。
グローバルな顧客基盤を相手に、市場動向や顧客ニーズを的確に捉えた戦略立案から価格交渉、契約締結まで幅広く対応頂

きます。日常の予算管理、市場・アカウント分析を行い、価格交渉、開発管理、受注管理、デリバリー管理等、担当顧客に関する全てのビジネスマネジメントをコントロールします。

顧客のニーズに対して開発や品質部署との社内調整を進めながら、技術優位性とサポート体制を訴求し、市場シェアの拡大を目指していきます。

【働き方について】
・顧客との打ち合わせはオンラインでの実施
・ハイブリット勤務：実際に週に2 3回の在宅勤務を併用している社員もいます。
・新幹線通勤可能：遠方から通われている方も複数名いらっしゃいます。（会社規定あり）
・月に1回程度の海外出張有（現地法人or顧客）

【入社後のイメージ】
・欧米顧客担当とアジア顧客担当はスイッチすることもあり、各地域の文化感や顧客の違いを感じながら働くことが可能です。
・海外現地法人への出向により、海外駐在をしている社員もおります。
・海外出張は月1回（1週間程度）、多いときで2回（=2週間）。
・将来的にその他の地域（（韓国、中国、台湾、など）の顧客担当なることがあり得る。

※在宅勤務制度を活用し、都内から新幹線通勤（会社負担）の方もおります。
（小山駅からは送迎バスあり）　※適用条件あり

Required Skills

欧米向け、アジア向けどちらでも挑戦可能です。

【必須要件】
・製造メーカーでの経験
・海外顧客との折衝経験（英語使用有）
・普通自動車運転免許（オートマ限定可）

【こんな方も挑戦可能です！】
・製造業での購買 / 調達経験（顧客折衝、交渉の経験）
・グローバル調達のご経験
・海外マーケティングのご経験
・営業戦略や企画の経験（海外販拡経験）
・開発のプロジェクトマネージャーとしての経験（海外顧客との折衝必須）

Company Description

■半導体製造のリソグラフィ工程に使用される、半導体リソグラフィ用、その他用エキシマレーザ及び極端紫外線光源（EUV）の、開発・製造・販売・テクニカルサポート ☆世界最先端の技術力、環境性能 ☆コマツ100%子会社☆博士号取得サポート/国内海外留学制度有■同社は、2000年8月、長年コマツが培ってきたレーザ製品技術開発の経験と実績を継承し、21世紀の半導体産業を支える最先端企業として誕生しました。以来、世界に先がけて次々と半導体フォトリソグラフィ装置向け最新鋭エキシマレーザを製品化しています。