

【営業開発部】海外パートナー営業開発 ~ 全世界向け市場/販路開拓 ~

株式会社グッドスマイルカンパニーでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社グッドスマイルカンパニー

Job ID
1622773

Industry
Other (Distribution, Retail, Logistics)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
10:00 ~ 19:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 夏季休...

Refreshed
November 12th, 2026 15:02

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2327413】
当社はキャラクターフィギュアやプラモデルなどの企画から制作・販売までを手がけ、誕生以来2 000種類以上をリリースしており2023年売上高は600億を突破、米国や中国にも現地法人を設立、世界をマーケットにした事業拡大を続けています。
今回、更なる拡大に向けて「海外パートナー営業開発」の募集をいたします。

▼ポジション概要
多様な商品・サービスを展開する弊社にて、自社商品の海外販売を促進するための販路開拓および既存販路の運用を担います。

各国の文化圏や現地の文化や傾向を把握し、各ディストリビューター（海外における問屋）と連携をしながらプロモーションの企画や販促施策を立案します。
世界中のパートナーと信頼を築くポジションとなります。

▼業務内容
・現地ディストリビューター（海外における問屋）のコントロール
・現地とのオンラインMTG（月に10回～15回）
・現地販売経路の確保（仕入れ担当とのやりとり）
・各国売上/出荷のデータ分析
・販売地域の市場調査/マーケティング
・現地パートナーや社内の部署と連携しながら、プロモーションの企画立案
・外部パートナー企業様と連携しての業務推進（保守運営等）

Required Skills

【必須】
・Excel関数の理解（XLOOKUP/ピボット）
・お客様やパートナーを尊重しコミュニケーションを取れる方

【歓迎】
・セールス/プロモ/マーケ等のチームリード経験（後輩育成含む）
・海外営業経験
・BIツールの使用経験
・BtoBマーケティングの経験（オンライン/オフライン問わず）

【求める人物像】
・深耕営業が出来る方
・情報を整理し、タスク管理が得意な方
・仕組みを整え、運用することが得意な方
・プロジェクトマネジメントに必要なものが分かる方
・営業・マネジメントスキルお持ちの方
・役員とスタッフの間に入れる方
・フィギュアやアニメ/漫画/ゲーム文化に理解のある方

Company Description

■玩具・フィギュア・グッズの企画、開発、製造、販売■玩具・フィギュア・グッズの宣伝・販売コンサルティング、業務代行■玩具・フィギュア・グッズのパッケージ・広告デザイン、Webデザイン請負業務■映像・音楽の企画、制作■ショールーム兼カフェの運営業務