

【平塚】技術営業職（AT技術・営業部 グローバルアカウント営業課）※欧米・東南アジア担当

古河電気工業株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
古河電気工業株式会社

Job ID
1622769

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
5.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:45

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

Refreshed
November 12th, 2026 15:02

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2418694】
■配属予定部署
AT・機能樹脂事業部門　AT技術・営業部　グローバルアカウント営業課

■当課で取り扱う製品について
主に半導体の製造工程において使用されており、ウェハー研削時の保護用途ならびにウェハーおよびパッケージのダイシング工程における
仮固定用途に用いられる粘着テープ、ならびにチップ接着に使用される高機能接着フィルムを主力としております。
これらの製品は、半導体製造における品質および生産性向上に寄与する重要な材料です。今後は半導体市場にとどまらず、

新規市場への展開を視野に入れた製品開発を推進し、更なるマーケット拡大を図ってまいります。

■当課のミッション・業務内容
欧米、および東南アジア地域（新興市場）を中心に、半導体メーカーに対する拡販活動を推進していただきます。
既存顧客および新規顧客の営業窓口として、関係構築および取引拡大を担っていただきます。
また、新規案件創出に向けた市場調査を実施するとともに、顧客および半導体装置メーカーとのコネクション構築・強化を通じて、
継続的なビジネス機会の創出に取り組んでいただきます。

■職務内容
半導体チップの薄膜化・個片化および基板実装工程で使用される粘着テープ・接着フィルムをメイン商材として、海外（欧米・東南アジア）の
半導体メーカーに対する新規拡販活動を推進するとともに、既存顧客の営業窓口として関係維持および取引拡大を図っていただきます。
加えて、半導体メーカーのみならず、半導体装置メーカーや関連企業に幅広くコンタクトし、技術動向や市場ニーズの収集・分析を行う
マーケットリサーチ活動もお任せします。

本ポジションは「技術営業職」となりますが、技術提案に加え、顧客対応や案件管理、市場開拓などの営業活動全般を担っていただきます。
専任の営業担当を置いていないため、営業のフロントとして幅広く活躍いただくことを期待しています。
入社後は東南アジア地域（フィリピン、ベトナム、インド）をメインで担当いただく予定ですが、
英語がネイティブレベルの場合など、スキルに応じて欧米エリアを担当いただく可能性もございます。
入社時の既存顧客：新規顧客の割合は7：3。慣れてきたら新規を増やしていただきます。

■当課で働く魅力・やりがい
・拡大の続く半導体業界において、大手半導体メーカーを相手に、自らが中心となってビジネスを推進できます。
・一人ひとりの主体性を尊重し、自由に意見を発信できる風通しの良い職場です。
・海外顧客との接点が多く、グローバルに活躍できる機会が豊富です。

■当課で働く難しさ
・海外顧客とのビジネスが中心となるため、語学力に加え、異文化への理解や柔軟なコミュニケーション力が求められます。
・半導体市場は技術革新のスピードが速く、市場環境や技術動向を継続的にキャッチアップしながら営業活動を行う必要があります。
・顧客要求に応えるため、社内の関連部門を積極的に巻き込み、関係者と連携しながら案件を推進する高い調整力と推進力が求められます。

■働き方
・海外出張の頻度：月1～2回、1回あたり3日～1週間程度
・将来的に海外駐在の可能性あり
・リモートワーク：可、ただし毎週月曜は原則出社、毎週金曜はできるだけ出社

■キャリアパス
入社後仕事を覚えながら顧客対応、拡販活動に携わり、数年後にはリーダーとして活躍いただく。
さらに大きなプロジェクト等を経験し管理職として活躍いただく。

Required Skills

■必須条件/スキル：
・海外営業 or 海外技術営業経験 2年以上
・国内外出張対応可能なこと
・半導体業界への興味関心

■歓迎条件/スキル：
・半導体メーカー or 半導体材料メーカーでの勤務経験
・粘接着剤、接着剤の営業経験
・海外駐在経験

■語学力：
英語：上級レベル（TOEIC 700点以上、ビジネスでの使用経験必須）
海外顧客との商談、提案、価格交渉、技術的な打ち合わせなどが可能なレベルを想定しています。
※面接時にスキルチェックを実施します
※英語に加え、中国語または韓国語のスキルをお持ちの方は尚可

Company Description

1.情報通信　光ファイバケーブル、メタル通信ケーブル、半導体光デバイス、電子線材、光関連部品、　ネットワーク機器、光ファイバケーブル付属品・工事、CATVシステム、無線製品　等2.エネルギー・産業機材　銅線・アルミ線、電力ケーブル、被覆線、電力ケーブル付属品・工事、ケーブル管路材、　給水・給湯管路材、発泡製品、半導体製造用テープ、電気絶縁テープ、電材製品　等3.電装・エレクトロニクス　自動車用部品・ワイヤハーネス、巻線、電子部品材料、ヒートシンク、　ハードディスクドライブ（HDD）用アルミ基板材、電池　等4.金属　伸銅品（板・条・管・棒・線）、機能表面製品（メッキ）、電解銅箔、電子部品用加工製品、　超電導製品、特殊金属材料（形状記憶・超弾性合金ほか）　等5.サービス等　物流、情報処理、ソフトウェア開発、不動産賃貸、水力発電等のサービス事業　等