

アフターマーケットインサイドセールスエンジニア

[定年年齢] 60才 [備考] 上記はモデルであり、経験、能力、将来性を考慮...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
IMIジャパン株式会社

Job ID
1622694

Industry
Machinery

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Hyogo Prefecture

Salary
6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◆入社1年目　2月末日までのご入社　：　12日　4月末日までのご入社　：...

Refreshed
November 12th, 2026 15:01

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2331644】
お客様や社内関係者と連携しながら、お客様のニーズを把握し、最適な製品の選定 / 見積作成、技術的な課題解決までを担っていただきます。
【具体的な業務】
・お客様やアウトサイドセールス (外勤営業) からの情報を元に、ニーズに沿った製品やサービスを選定
・お客様や社内関係者とのコミュニケーションを通して、技術的な課題を解決

・製品仕様やコストを確認し、見積書や提案資料を作成
・工場や関係部署との調整を通じて納期・価格・条件を確認し、最適な提案を実現
・営業ツール（社内基幹システム）を用いた受発注処理やデータ管理
・社内承認プロセスに沿った見積・提案の承認取得
・必要に応じて、お客様先へ訪問し、提案や説明を実施

【顧客特徴】
・電力会社、火力 / 石油ガス化学プラント、油田用制御弁や制御システムに関する顧客との技術的な仕様打ち合わせが中心です。
・大型プラントの受注が多く、ニーズに合わせて対応していただきます。

Required Skills

【必須条件】
・営業経験または営業の基本的理解
　　特にインサイドセールスや営業サポートのご経験のある方
・提案資料や見積書などのドキュメント作成スキル
【歓迎条件】
・技術的バックグランド
　　機械 / 工学系の学位、または関連分野での業務経験のある方
　　技術的なコミュニケーションができること
・産業機械・プラント等のメーカーでの技術営業経験者（重工業顧客の対応経験）
・ビジネスでの英語使用経験をお持ちの方

Company Description

■火力・原子力発電，各種石油・ガス・化学プラント用高温高圧用制御弁，汎用制御弁，減温器，蒸気変換弁，空気式ドライブユニット，各種制御装置等の輸出入，国内販売，設計開発 技術サービス 保守メンテナンス