

海外事業統括

フードテック企業での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
フードテック企業

Job ID
1622685

Industry
Food and Beverage

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 12th, 2026 15:01

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2421670】
入社後、以下の中からご経験と志向に応じてお任せします。（すべてを最初から担っていただく前提ではありません。）

◆海外パートナーとの提携・契約
　現地パートナー（製造・販売・流通）の発掘、条件交渉、契約締結
　代理店契約・販売店契約・MOUの設計（独占範囲、期間、最低数量、価格建て）
　既存パートナーとの関係維持、共同開発案件の進行管理
◆現地オペレーションの構築
　輸入者の選定と、輸出入のオペレーション設計
　通関・物流・在庫・決済のフロー構築
　現地の食品表示・栄養表示規制への適合
　ハラル認証等、市場拡大に必要な認証の取得方針の設計
◆市場開拓・チャネル構築

現地小売・EC・業務用チャネルの開拓
現地の商習慣に合わせた価格設計と商品仕様の調整
市場データの収集と、進出可否の判断材料の整備
◆政府・公的機関とのリレーション
大使館、JETRO、現地政府機関との関係構築
二国間の周年事業・公的プログラムへの参画
公的支援制度（補助金、見本市出展支援等）の活用
◆社内との接続
国内の開発・製造・品質保証チームとの連携（海外規格への対応）
経営会議への報告、海外事業のPL設計と進捗管理
投資家・金融機関向けの海外事業の説明資料の作成支援

Required Skills

◆必須要件
海外向けの事業開発または貿易実務の経験（総合商社・専門商社、メーカーの海外事業部、卸売等にて5年程度）
海外パートナーとの契約交渉の実務経験（代理店契約、販売店契約、MOU等）
輸出入実務の理解（インコタームズ、通関、原産地証明、各国の輸入要件）
ビジネスレベルの英語（交渉・契約書の読解・メール）
専任チームが当面いない前提で、自ら手を動かして立ち上げられること
海外出張に対応いただけること（当面は年数回程度を想定）

◆歓迎要件
食品・飲料・ヘルスケア領域での海外展開の経験
東南アジア（特にシンガポール・マレーシア）での実務経験、または駐在経験
各国の食品規制・表示規制への対応経験（SFA、ハラル認証、栄養強調表示等）
政府系プロジェクトや公的支援制度を活用した事業推進の経験
現地での製造委託（OEM）の立ち上げ経験
スタートアップ、または立ち上げ期の組織での経験
海外向けのブランド設計・マーケティングの経験

◆求める人物像
子どもの栄養という社会課題を、事業で解くことに本気になれる方
製品を輸出するだけでなく、現地の食文化の中に入り込む形をつくりたいと考える方
紹介や人づてで関係を築くことを厭わない方（私たちの接点のほとんどは紹介から生まれています）
契約の細部を、後で揉めないところまで詰めきれる方
自分の仕事を数字（売上、店舗数、粗利率）でも語れる方
決まっていないことが多い状況を、面白がれる方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします