

旅行業界向けの自社SaaSプロダクト「TRAVESENS」のアカウントエグゼクティブポジション

株式会社TOKIでの募集です。 IT営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社TOKI

Job ID
1622679

Industry
Hotel

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 完全週休2日制（土、日）、祝日　※繁忙期には土日出勤対応等有り（代休取得推奨）

Refreshed
November 12th, 2026 15:01

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2414165】
富裕層インバウンド向けのハイエンド旅行・文化体験の提供を手掛けながら
デジタル×トラベルの視点から、旅行業務をDX化するSaaSプロダクト「TRAVESENS」も自社開発し、AI技術も取り込みながら、産業の革新を目指しております。本求人は「TRAVESENS」に関する拡販、導入プロジェクトマネジメント、導入後の支援、アップセル提案を担っていただきます。

【業務内容】
■国内大手DMCとの商談推進（要件ヒアリング・提案・クロージング）
■セキュリティ要件の洗い出し・整理（SSO/SAML連携、IP制限、データ保管場所、監査ログ、ISMS/Pマーク等の準拠確認）、先方情シス・セキュリティ部門との折衝
■追加開発・カスタマイズ要件の洗い出しと開発チームへの要件連携（仕様の言語化、優先順位交渉、実現可否の見極め）

■開発チームとの継続連携（スコープ調整、スケジュール管理、進捗のクライアント説明）
■導入プロジェクトのマネジメント（移行計画、トレーニング、本番稼働までのハンドリング）
■稼働後のアップセル・活用拡大提案

Required Skills

【必須要件】
■エンタープライズ向けBtoB SaaS/ITソリューションの営業、もしくは導入コンサルタント・PMとしての経験（目安5年以上）
■顧客の技術要件（セキュリティ・システム連携等）を情シス部門と折衝しながら整理した経験
■開発チームとの要件調整・優先順位交渉の経験（エンジニアとの協働経験）
■大型商談・導入プロジェクトを一気通貫でリードした経験
■旅行会社大手に基幹システム販売、要件整理、実装、
■BtoB SaaS営業経験3 5年以上（エンタープライズ/中堅企業向

【歓迎要件】
■旅行業界・DMC/TMC業界での業務経験、または大手法人顧客への同種の導入提案経験
■ERP・基幹システム等、業務インフラ系ソフトウェアの導入経験
■セキュリティ要件定義（SSO、データガバナンス等）の実務知識
■海外複数国をカバーする営業経験、英語での商談対応力

Company Description

日本を訪れた外国の方に、本格的な文化 / 旅を通じた体験してもらうサービスの企画提案及び運営する観光サービス企業 < TOKIについて > TOKI（www.toki.tokyo）は、世界中のUltra High Net Worth Individuals（UHNW）に向けて、日本文化を軸としたオーダーメイド体験を提供するラグジュアリートラベルカンパニーです。文化財での茶道、通常非公開の職人訪問、特別なガストロノミー体験など、日本各地の本物の文化と人をつなぎ、「人生に残る体験」を設計しています。