

代理店営業　製品：ネットワークカメラなど

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
アクシスコミュニケーションズ株式会社

Job ID
1622616

Industry
Hardware

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日　慶弔休暇　年次休暇（持ち越し不可・夏休みなど...

Refreshed
November 12th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2333613】
【職務要約】
代理店（5・10社）を担当するパートナーセールスポジションです。
SI・リセラー・専門代理店など主要パートナーと協働し、
市場開拓や共同プロジェクトを推進する“共創型セールス”をお任せします。

【具体的な業務内容】
1. パートナー（代理店）アカウント管理・深耕
既存代理店の深耕、新規ビジネス機会の発掘
ゴールド / シルバーパートナー達成が見込める潜在パートナーの特定・育成
高戦略プロジェクトに関与するパートナーとの協業推進
代理店に対しての必要な製品トレーニング・情報提供

2. 営業プロセス管理・内部連携
チーム横断での案件推進と営業サイクル最適化
代理店との四半期レビュー（QBR）の企画・実施

【ポジションの魅力】
ネットワークカメラ業界No.1のシェアを誇ります。
製品ラインナップも幅広く、業界のニーズに沿った商品を提供しています。
売り先の業界が多岐に渡るため業績が安定しています。
　主要取引先：工場、空港、電力会社、病院、コーヒーショップ等
ワールドワイドに展開をしており、世界７０ヵ国に製品を販売しています。
グローバルな環境、スピード感を持って働くことができます。
2025年「働きがいのある会社（Great Place to Work）」に認定 されており、
社員が安心して長く働ける環境づくりを大切にしています。

Required Skills

IT業界/企業での3年以上の営業経験
製造業界での3年以上の営業経験

尚可
代理店、パートナー企業との営業経験
MS Office（Word、Excel、PowerPoint、Teams、Outlook）の知識

Company Description

事業内容 ネットワークカメラを中心とするビデオ監視ソリューション、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどのネットワークセキュリティ製品の販売・サポート