


# 【営業本部 / 大阪営業部】フォワーダーセールス ( マネージャー・係長 )

**DHLグローバルフォワーディングジャパン株式会社での募集です。 法人営業 ( その...**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
DHLグローバルフォワーディングジャパン株式会社

**Job ID**
1622613

**Industry**
Logistics, Storage

**Company Type**
International Company

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Osaka Prefecture

**Salary**
6 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**
09:00 ~ 17:45

**Holidays**
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 12日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末年…

**Refreshed**
November 12th, 2026 15:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
High-School

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2318288】
＊担当エリアの新規顧客の開拓と既存顧客の維持を担当していただきます。
( 新規：既存 = 70 : 30 )

■具体的な業務内容
・社内外データソース、自身の情報ソース等を活用した新規見込客の発掘

・新規見込顧客、既存顧客との関係構築
・顧客が抱える課題のヒアリング、及びその課題解決に向けたソリューション提案活動
・目標達成に向けた販売活動全般
・当社海外拠点との情報共有、案件獲得に向けた販売計画の立案
・社内各種プロジェクトへの参画
・自身の販売活動に関する各種報告書の作成
※部下管理はありません。

■当ポジションの魅力/Appeal of the Position
・業界No1のブランド力を生かした販売活動ができます
・DHLのグローバルネットワーク、独自サービス（グリーンソリューションなど）を活用した提案型営業が可能です
・お取引先様は多岐に渡る為、色々な業界のかたとの接点を持つことができます
・自らのアイデアで新規顧客開拓に向けた販売活動ができますので、ハンターマインドを持たれる方にはやりがいを感じていただけます

■補足情報
同社について
企業間商業貨物輸送のスペシャリストとしてサービスを提供するDHLグローバルフォワーディングは、世界190以上の国・地域に900か所の拠点を持ち、約31 500名の経験豊かなエキスパートが世界中でお客様のビジネスをサポートをしています。
航空貨物取扱実績は世界第二位、海上貨物取扱実績は世界第三位を誇る企業様になります。

## Required Skills

■応募資格/Qualifications
・フォワーダー業界における営業経験3年以上お持ちの方
・英語スキル：ある程度のコミュニケーションの取れる英語力
（TOEIC500点以上）
（海外拠点とのメール（頻度高）、電話でのやり取り、電話会議で使用）

■求める人物像/Desirable Person
・積極的に新規顧客開拓ができる方
・目標達成に向け、自ら解決策を見出しそれを実行に移すことができる方
・ロジカルな思考をお持ちの方
・顧客志向型のサービスマインドを持って業務に取り組むことができる方
・関係者と協力して業務を遂行できる能力のある方

## Company Description

航空・海上貨物輸送のみならず、世界規模でのプロジェクト輸送、倉庫管理を含めた顧客管理システムなどニーズに合わせたロジスティクスソリューションをご提案しています。