

【FY26_94】GSM本部 戦略営業部 営業3課_海外営業・新規事業開拓（ARグラス・スマートフォン向け光学材料）/リーダー…

デクセリアルズ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
デクセリアルズ株式会社

Job ID
1622594

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:45

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 有給休暇17日～24日（入社時より付与）【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 …

Refreshed
November 12th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2423788】
【FY26_94】GSM本部 戦略営業部 営業3課_海外営業・新規事業開拓（ARグラス・スマートフォン向け光学材料）/リーダークラス/東京

■業務内容
ARグラスやスマートフォンのカメラモジュールなどに使用される、光学フィルム・液状接着剤などの光学材料の営業をご担当いただきます。既存顧客への提案に加え、新たな市場・用途の開拓にも携わっていただきます。

・国内外の既存顧客への営業活動、ニーズの把握
・開発・事業部門と連携した新製品・新規案件の提案、スペックイン活動
・市場・顧客動向の分析、ターゲット市場の選定
・自社技術を活かした新規用途・顧客の開拓
・海外販売会社や社内関係部門と連携したプロジェクト推進
・売上見込みの管理、販売計画・営業戦略の立案

■業務のやりがい・魅力
◆ 250億円規模の事業を、少人数で動かす手応え
担当する事業の規模は大きい一方、課のメンバーは数名。一人が受け持つ領域が広く、自分の判断が事業の数字にダイレクトに跳ね返ってきます。組織の一部品としてではなく、事業の当事者として仕事ができる環境です。

◆ 戦略を描き、人を動かして数字をつくる面白さ
自ら売り込むというより、市場を分析し、代理店を動かし、社内の事業部・工場を巻き込んで結果を出す仕事です。企画と実行の両方を自分の手で握れます。

◆ 新しい市場を、これから一緒につくれる
既存事業を守るだけでなく、新領域への展開はまさにこれから。前例のないテーマに、若いうちから当事者として関わることができます。

■身に付くスキル
◆ 海外顧客や販売会社・代理店を動かすグローバル営業マネジメント力
◆ 市場分析にもとづく拡販戦略の立案力
◆ 予算策定・予実管理・供給調整といった事業運営の実務スキル
◆ 材料・実装プロセスに関する技術的知見（「技術のわかる営業」としての専門性）
◆ 事業部・工場・海外拠点をまたぐ社内外の調整力・推進力

■働き方
◆部署の平均残業時間
15時間程度/月（休日出勤は基本的にはございません）
◆リモートワーク・フレックス制度の活用度合い
リモートワーク：可（週2回程度を想定）　※業務状況による
フレックス制度：積極的に活用いただける環境です。

■会社紹介
デクセリアルズはソニーケミカルを前身として、６０年以上に渡りエレクトロニクス領域を中心にお客さまのニーズや課題に応える機能性材料を開発し提供してきました。製品の小型化や薄型化、視認性の向上など利便性を高めることに貢献しています。今後も長年培ってきた独自の技術、新たに生み出すテクノロジーを活かし、自動車、環境、ライフサイエンスなどの新たな事業領域においても、新しい価値を生み出し続けていきます。

Required Skills

■必須要件
・BtoBビジネスでの営業経験（5年以上）
・海外顧客への商談・スペックインや、海外販売会社との日常的なコミュニケーションの経験をお持ちの方
・ビジネスレベルでの英語力（TOEIC 600点相当。海外メンバーとのWeb会議、英語でのE mail・資料作成、海外顧客との商談あり）

■歓迎要件
・電子デバイス向け光学材料（光学フィルム・液状接着剤）の営業経験者
・海外営業の経験者

■求める人物像
（１）自ら考え、自ら動ける方
（２）戦略を描くことに面白さを感じられる方
（３）海外の相手と信頼関係を築ける方
（４）学び続けられる方

Company Description

スマートフォンや車載ディスプレイ向けに、異方性導電膜（ACF）、光学弾性樹脂（SVR）、反射防止フィルムなど、高い市場シェアを持つ高機能な電子部品・接合材料・光学材料を開発・製造・販売する電子材料メーカー