

M A・PMI推進および戦略策定　リーダー

横河電機株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
横河電機株式会社

Job ID
1622471

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】初年度 20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 休日：完全週休二日制 土、 日、祝…

Refreshed
November 12th, 2026 14:59

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2366273】
【業務内容】
■本ポジションの狙い
中期経営計画GS2028の基本戦略である System of Systems の信頼されるパートナーとしての価値提供 、 業種対応力の強化と特定業種へ依存しないビジネスの拡大 のため、マテリアル業種のお客様向けにソリューションのグローバルなポートフォリオ拡大を取り組んでいます。
他のIndustrial Automation Providerとしのぎを削る中、業界平均を超える成長をめざしており、高機能化学、マイニングなどの成長率が高い業種を軸に、クロスボーダーのM Aにて成長を加速させる計画です。
今回は、これらを実現するM A・PMI推進および戦略策定を推進するメンバーを募集します。

事業成長の新たなステージを切り拓く情熱ある方のご応募をお待ちしております。
■主要なミッション
戦略策定・推進やそれに紐づくＭＡ・PMIプロジェクトを推進いただきます。情熱を持って事業成長の新たなステージをともに切り拓くことを期待しております。
・業種別戦略策定：化学、マイニング、鉄鋼、紙パルプ、SCM、データセンター、半導体、バッテリー、鉄道
（直近でご担当いただく業種は上記のどれかとなります）
…マテリアル事業本部の方針に沿いつつステークホルダーの方々との議論を通じ、市場・競合情報の収集・分析、
買収・提携含めた業種毎の成長戦略ストーリーの立案・資料作成
・ＭＡ案件組成：上記の業種別戦略に基づき強化すべき商材・ケイパビリティを特定し、大口顧客・案件含めてターゲット分野・地域の構造の深掘りを行い、外部企業とともに候補企業のソーシングを行います。
・ＭＡ案件遂行：プロジェクトのコアメンバーとして、DD遂行、稟議資料作成、海外拠点とのコミュニケーションを行います。スタンドアロン・シナジー含めた買収後の事業計画の立案、買収後の事業推進・管理計画の策定といった事業オーナーとしてのリードを行います。
・PMI遂行：買収後の買収企業がYokogawaグループとなるためのPMI（統合作業・ガバナンス構築）、シナジー創出を行います。（場合によっては現地駐在の可能性あり）
【ポジションの魅力とキャリアパス】
マテリアル事業本部は素材産業を中心に様々な業種のお客様を担当するため、幅広い業界に対し精通できるキャリアを築く環境が整っています。

Required Skills

【必須条件】
TOEIC800点以上または英語圏在住経験等、海外拠点や買収先との調整・交渉ができるレベルの英語力と次の（１）または（２）のどちらかを必須とする。
（１）IT・制御・製造業等（BtoB）での経営企画・事業企画・事業管理・管理会計等のご経験（財務諸表の理解と業績管理知識）、または
（２）ＭＡ、PMIのご経験（業界不問 / 事業会社またはコンサル不問）
【歓迎要件】
・IT・ソフトウェア・製造業・SCM、データセンター、鉄道業界の知見
・プロジェクトリーダーまたはそれに準ずる推進経験（関係者を巻き込み、論点整理・合意形成を行った経験を重視）
■歓迎要件
経営・財務、ITに関連する知識・資格があれば尚可
プロジェクトリーダーまたはそれに準ずる推進経験
（関係者を巻き込み、論点整理・合意形成を行った経験）

その他の条件
■絶対要件
海外拠点や買収先との調整・交渉ができる実務コミュニケーション力を有する方
■歓迎要件
中長期的に、同事業本部全体の戦略策定やＭＡを継続的に推進するリーダー人財として成長する意欲のある方

Company Description

■制御事業プラントの生産設備の制御・運転監視を行う分散形制御システムなどを提供、さまざまな産業の発展を支えてきました。包括ブランド「OpreX」のもとで、プラントのライフサイクルにわたり、現場から経営レベルまでのお客様の価値を最大化する総合的ソリューション、生産性向上のための各種ソフトウエア、生産制御システム、流量計、差圧・圧力伝送器、プロセス分析計、プログラマブルコントローラ、工業用記録計等を提供しています。■測定器事業　産業のマザーツールである測定器は、YOKOGAWA創立以来の事業です。電力、電圧、電流、光、圧力などの物理量の高精度な測定技術を生かし、環境関連の電気エネルギー関連や光通信関連分野のお客様の課題解決のためのサービスを含めたトータルソリューションを提供します。■新事業他　サービス提供事業者にとって、使いやすく、運用負荷を抑えた産業用IoT（IIoT）のハードウエア、ソフトウエア、クラウド環境を提供するソリューションビジネスを展開しています。また、バイオマスマテリアルの製造と販売及び、それに関連するライセンス供与やコンサルティングを行うビジネスを手掛けています。