

SE42 センシングデータを活用したソリューション提案リード < 大阪 高槻 >

コニカミノルタ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
コニカミノルタ株式会社

Job ID
1622401

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture

Salary
7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:10

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季…

Refreshed
November 12th, 2026 14:58

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2420764】
【部門役割】
当部門は、センシング事業における計測機器および計測データを管理・活用するソフトウェアの開発を担ってきました。これまでに培った計測技術や顧客基盤を生かし、今後はデータ・AIを組み合わせて、お客様の品質向上や工程改善に貢献するソリューションへとビジネスを広げていきます。営業・技術・事業部門や外部パートナーと連携し、製品の提供から顧客の業務課題の解決へと、提供価値を拡張することを目指しています。

【解決したい課題】
当部門には計測機器やソフトウェアの開発で培った技術資産がありますが、それらをお客様の業務課題や投資対効果と結び

付け、ソリューションとして提案・案件化するためのプロセスや体制は、これから構築する段階です。お客様の製造・品質管理・研究開発の現場を理解し、解決すべき課題の特定から、提供価値の明確化、実現方法の検討、価値検証までを一貫して進めることが求められています。本ポジションには、自ら顧客・パートナーへの提案を主導して初期案件を生み出すとともに、その経験を再利用可能な提案手法として蓄積し、組織全体のソリューション提案力の基盤を築くことを期待しています。

【職務内容】
データ・AIおよび色・外観計測を中心とするIX領域で、外部のお客様やパートナーへのソリューションの考案と提案の双方を主導していただきます。営業・技術・事業部門と連携し、顧客課題の発見から解決策の具体化、価値検証、案件化までを推進します。
お客様の製造・品質管理・研究開発部門へのヒアリングを通じた、業務課題と改善機会の発掘
当社の計測機器・ソフトウェア・データ・AI技術と、パートナーの製品・技術を組み合わせたソリューションの企画・提案
導入効果や投資対効果の整理、提案書の作成、顧客・パートナーへのプレゼンテーション
技術部門と連携した実現性の検討、PoCなどの価値検証の企画・推進、導入に向けた条件整理
営業・事業部門と連携した提供範囲・価格・役割分担の検討と案件化
初期案件で得られた知見の体系化、提案プロセスの構築、社内メンバーへの共有・育成

【ポジションの魅力】
計測機器と管理ソフトウェアの開発で培った技術資産や顧客基盤を生かし、ソリューション事業への拡張を最前線で担えるポジションです。ご自身のご経験や知見と弊社の顧客接点を組み合わせて新たな価値を見いだし、自らの提案を事業につなげる手応えがあります。
新規事業領域拡大に携わるソリューション立案リーダーとして提案の進め方やパートナーとの協業、社内の連携体制づくりにも深く関わることができます。個別案件の成果に加え、そこで得た経験を組織の提案力へと広げ、新しい事業の基盤を築くことに挑戦できます。

【リモートワーク頻度】
出社頻度は3回以上/週が目安となりますが、顧客訪問などのスケジュールを考慮して柔軟な働き方が可能です。

【転職者へのメッセージ】
私たちは今、計測機器やソフトウェアの提供を通じて培ってきた強みを、お客様の業務課題を解決するソリューションへと広げようとしています。その第一歩を、顧客への提案から牽引していただける方を求めています。
提案プロセスや推進体制には、これからつくっていく部分があります。お客様の現場に向き合い、社内の技術者や営業、外部パートナーと協力しながら、課題を具体的な提案へと変える経験を生かしていただきたいと考えています。これまでの知見に新たな技術や仲間の専門性を掛け合わせ、ソリューション事業を共に育てていきませんか。

【遠方から転職を検討する方へ】
当社では、遠方から転職される方を対象に借上げ社宅制度を用意しています。
家賃の約70%を会社が負担し、転居に伴う住居費の負担を軽減します。
勤務先や家族構成により上限・負担率は異なりますが、最大7年間、キャリア入社者の住居負担をサポートします。
（適用可否は社内規定に基づき決定します）

【関連URL】
センシング事業部
https://www.konicaminolta.jp/instruments/

イノベーションストーリーズ
https://www.konicaminolta.com/jp ja/corporate/history/story05.html

EINES（グループ会社）
https://www.eines.com/

人と会社の新しい関係を考えるメディア「シン・企業人」
https://shin kigyojin.konicaminolta.com/

Imaging Insightコニカミノルタブログ
https://img insight.konicaminolta.com/

Required Skills

【必須要件】
・製造業の生産または開発の現場で、計測・検査データを活用した課題解決や業務改善の実務経験
・顧客との対話を通じて業務課題を整理し、解決策と導入効果を提案・説明した経験
・計測機器、ソフトウェア、データ活用などを組み合わせ、技術部門と連携して実現方法を具体化できること
・営業・技術などの関係者と連携し、提案から検証・導入に向けた活動を主体的に推進した経験
・海外の顧客・関係者との打ち合わせ、提案説明、業務上の調整ができるビジネスレベルの英語力

【歓迎要件】
・色・外観計測、画像検査、センシングに関する知識や実務経験
・製造業向けのデータ分析・AI、ソフトウェア、業務システム連携を活用したソリューションの企画・提案・導入経験
・PoCの企画・推進、効果検証、ROIの試算など、導入価値を定量的に示した経験
・営業や外部パートナーと提供範囲・価格・役割分担を整理し、受注や事業化につなげた経験
・新規事業や提案活動の立ち上げ、提案プロセスの標準化、ナレッジ共有・メンバー育成の経験

【求める人物像】
・顧客の現場に関心を持ち、業務課題と事業成果を起点に解決策を考えられる方
・進め方が確立していない状況でも、自ら仮説を立て、対話と検証を重ねながら行動できる方
・社内外の専門性を尊重し、異なる立場の関係者と信頼関係を築いて協働できる方
・個別案件の成果を追求するとともに、得られた知見を組織の提案力向上につなげられる方

Company Description

■デジタルワークプレイス事業複合機及び関連消耗品の開発・製造・販売、並びに関連サービス・ソリューション、及びITサービス・ソリューションの提供■プロフェッショナルプリント事業デジタル印刷システム・関連消耗品の開発・製造・販売、各種印刷サービス・ソリューションの提供■ヘルスケア事業画像診断システム（デジタルX線画像診断、超音波診断システム等）の開発・製造・販売・サービスの提供、医療のデジタル化・ネットワーク化・ソリューション・サービスの提供■インダストリー事業＜センシング分野＞計測機器等の開発・製造・販売＜材料・コンポーネント分野＞ディスプレイに使用される機能性フィルム、産業用インクジェットヘッド、産業・プロ用レンズ等の開発・製造・販売＜画像IoTソリューション分野＞画像IoT及び映像関連機器の開発・製造・販売、関連ソリューション・サービスの提供