


# 【東京】海外営業

**伊藤忠メタルズ株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
伊藤忠メタルズ株式会社

**Job ID**
1622361

**Industry**
General Import, Export

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
7.5 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**
09:00 ~ 17:15

**Holidays**
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

**Refreshed**
November 12th, 2026 14:58

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2365122】
■業務内容
輸出／三国取引における海外営業、若しくは国内取引を中心とした国内営業をご担当いただき、
販売先／仕入れ先との商談、契約、受発注、納期/入出金管理、与信管理等の業務をお任せします。
取引の90%が海外とのやり取りとなりますため、担当頂く案件によっては海外への出張も伴います。
※出張頻度：主担当としては毎月のペース（欧米などは1週間～2週間程の滞在）
※出張エリア：北米、欧州、アジア（エリア毎に担当が分かれます）

＜具体的には...＞

◎仕入れ先、売り先との調整・交渉
・全世界の船会社やコンテナリース会社からの注文対応
・ダイキン工業との数量・納期調整
◎新規開拓・事業・投資
・グローバル規模での市場調査からマーケティングを行い、新規開拓～事業拡大
・コールドチェーンにまつわる新規市場開拓、商材の企画、立案、実行
◎需給バランスの把握
・仕入れ先のダイキン工業の生産状況を把握し、売り先と数量や納期を調整
◎海外拠点との連携
・担当する地域（北米や欧州アジアなど）の海外拠点やとのやり取り
◎その他、社内申請や契約関連の調整・トラブル対応（納期遅延、品質問題など
※仕入れ先はダイキン工業がメイン
※取引商材：海上用及び陸上用冷凍機、コールドチェーンに関連する様々な新規商材
※総合企画職は、いわゆる職務領域・勤務地の制限がない「総合職」です。

■組織構成
計9名：営業5名（G長1名含む）、事務4名

■働き方：
・土日祝休
・年休123日
・フレックス
・20時以降の残業原則禁止

■当社について
◇伊藤忠グループのネットワークを強みとし、グローバルネットワークによる世界各地の情報を収集/分析することが可能です。シナジーを活かして事業拡大を続けてまいります。
◇非鉄事業に加え、鉄スクラップを中核とした総合リサイクル事業を拡大させています。今後は更なる事業規模/収益力の拡大を目指して、新たな投資や事業展開を模索しています。

## Required Skills

■必須条件：
・法人営業経験（5年以上）
・ビジネス英語使用経験（3年以上）

■歓迎条件：
・簿記3級もしくは同等知識
・海運/物流/商社での勤務経験
・TOEIC（R）テスト700点以上もしくは同等の知識/経験
・中国語/スペイン語経験のある方

## Company Description

・地金・原料、加工品、電力・通信等の各種電材、電子部品・各種産業素材と加工品、建材・住宅設備機器、海上コンテナ用冷凍機等の輸出入及び販売、・建設請負工事、及び鉄スクラップを中核としたリサイクル事業