

Business Development Manager

株式会社Belongでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社Belong

Job ID
1622353

Industry
Other (Distribution, Retail, Logistics)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年…

Refreshed
November 12th, 2026 14:58

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2422973】
＜ポジション概要＞
Business Development Managerは、日本市場における営業活動および事業開発を担当します。
企業のIT資産更新、データセンター設備更新・閉鎖、情報セキュリティ対応、ESG・サステナビリティ推進などのニーズに対し、ERI JapanのITADおよび電子機器リサイクルサービスを提案し、顧客の課題解決を支援します。また、伊藤忠グループおよび米国本社と連携しながら、市場開拓や重点顧客との関係構築を推進していただきます。

＜主な業務内容＞
■新規顧客開拓・営業活動

・日本市場における営業戦略の策定および実行
・新規顧客の発掘・開拓
・顧客ニーズのヒアリングおよび提案活動
・提案書・見積書の作成
・契約交渉およびクロージング
・売上目標達成に向けた営業活動
・営業パイプラインの構築・管理
■ITAD・データ消去サービスの提案
・IT資産処分（ITAD）
・データ消去および媒体破壊サービス
・IT機器買取およびリマーケティング
・リユース・リサイクルサービス
・セキュア物流サービス
※顧客の情報セキュリティ、コンプライアンス、ESGおよびコスト最適化の実現を支援します。

Required Skills

【必須】
・法人営業または事業開発経験（5年以上）
・新規顧客開拓の実績
・エンタープライズ向け提案営業経験

【歓迎】
・ITAD業界での営業経験
・データセンター業界での勤務経験
・ITインフラ関連企業での営業経験
・サイバーセキュリティ分野での経験
・電子機器リサイクル業界での経験
・グローバル企業との取引経験
・外資系企業での勤務経験

【求める人物像】
・ゼロから事業を創り上げることに魅力を感じる方
・自ら課題を見つけ主体的に行動できる方
・顧客との長期的な信頼関係を構築できる方
・経営層との折衝やコミュニケーションを楽しめる方

Company Description

中古だからこそ、すべての人に、正直に。徹底した透明性で、安心を届けます。