

【800 ~ 1000万円】経営企画リーダー

株式会社IDOMでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社IDOM

Job ID
1622309

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:30 ~ 18:30

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 年間休日は「120日」になります。内訳は以下のとおりで…

Refreshed
November 12th, 2026 14:58

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2363116】
【具体的な業務内容（部門によって異なります）】
1．中期経営計画の策定
2．単年予算編成、事業ポートフォリオマネージメント
3．全社目標設定、個別部門進捗管理
4．新規事業開拓
5．経営層から出る個別タスク
6．社内プロジェクト管理
7．重要意思決定プロセス管理（決済権限表、戦略会議、委員会、決済会など）

8．子会社、グループ会社管理

Required Skills

【必須要件】
・ビジネスレベルの英語力
・事業計画の作成経験
・普通自動車免許

Company Description

■自動車の買取事業■自動車の販売事業■自動車の付帯事業■その他自動車流通に関わる事業■社名に込められた想い
「IDOM」は、創業期から「Growing Together」という共存共栄の理念を原点に、社会、お客様、パートナー、株主、そして社員といった5つのステークホルダーと共に成長し続けることを目指しています。創業期からお客様から信頼をいただくことの重要性を捉え、これまでも、不透明とされている自動車の取引を見直すために、クルマの買取ビジネスモデルやインターネットによる販売モデルを確立するなど、流通業界の変革に取り組んできました。昨今、中古車流通ビジネスを取り巻く事業環境、消費者マインド、社会環境は、絶え間なく変化しています。IDOMは、これらの変化に伴う様々な課題を、既成概念にとらわれることなく、事業を通じて解決することに挑み続けていきます。 ~新タイプの業態を複数創出~1994年に車の買取専門店「ガリバー」単一ブランドで創業した同社は、現在では多数のチャネルを創出しました。低価格車両を取り扱う地方型店「アウトレット」、輸入車専門店「LIBERALA」、ショッピングモール内にある大型展示場「HUNT」、家族で楽しめる大型店「WOW! TOWN」、SUV専門店「Brat」、スポーツカー専門店「GT Garage」、ガリバーの自社ローン取扱店「じしゃロン」などです。 ~海外事業の展開~2004年にアメリカ、2015年にはオーストラリアへと海外へも展開。 ~ITを融合させた新サービス開発~ITとビジネスを融合した新サービス開発を進め、NOREL（乗り換え自由の月額定額制サービス）やガリバーフリマ（中古車のC to Cプラットフォーム）を展開。 ~工場併設大型店舗の全国展開~近年は大型店舗の出店を行い、小売事業・アフターサービス事業（整備/板金）によるサービス拡大を中期経営計画の主軸に成長中。
2027年までに50店舗を出展し、大型店80店舗体制とすることを計画しております。