

【800～1000万円】【東京／鉄鋼海外営業責任者候補】東京貿易ホールディングスグループ企業

東京貿易マテリアル株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
東京貿易マテリアル株式会社

Job ID
1622305

Industry
General Import, Export

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年末年始休暇、慶弔…

Refreshed
November 12th, 2026 14:58

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2306007】
※東京貿易グループの当社で鉄鋼製品の海外営業をリードしていただきます。
※海外ネットワークをお持ちの方、大歓迎です。

【業務詳細】
・主に東南アジアを中心とした、建設用鋼材の拡販（新規開拓含む）や米国資本のインド自動車部品メーカー向け鋼板等、輸出業務を担当する部署をリードしていただきます。

・鋼板類、条鋼類等の高付加価値鋼材を、海外のエンドユーザーやトレーダーに供給しております。

Required Skills

【必須要件】
・商社、メーカーでの法人営業経験
・鉄鋼業界もしくは素材業界全般での営業経験
・ビジネスレベルの英語力

【歓迎要件】
・三国間取引の経験

Company Description

■東京貿易ホールディングスhttps://www.tokyo boeki.co.jp/■資材・鉄鋼の輸出入取引◆主要事業・資材事業（輸入）：耐火煉瓦、資機材等の調達、販売【仕入先】中国【メインクライアント】日本製鉄・JFE・鉄鋼事業（輸出）：薄板鋼板、ステンレス、特殊鋼等の調達、販売【仕入先】日本製鉄・JFE【メインクライアント】インド・ベトナム・韓国・オーストラリア等、アジア・オセアニアの各社◆事業内容製鉄業を支える耐火物を中国合弁パートナーと共に開発・製造・販売のトータルサービスを提供している「資材事業」と、日本の高品質な鋼板、線材、ステンレス、特殊鋼をアジア・オセアニア圏を中心に安定供給している「鉄鋼事業」を主に展開しています。また新たな事業として、製造現場のDX推進支援を企図してデジタルやAI技術を駆使した測定や判定等の各種ソリューションの提供を行っております。これからも今まで長年にわたり培ってきたグローバルネットワークを通じ、鉄鋼業界におけるグローバルソリューションプロバイダーとして、世界のお客様のニーズに対応してまいります。