

【800～1100万円】プロダクトマネージャー　（GTM / 営業推進）

株式会社リンクスでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社リンクス

Job ID
1622290

Industry
Machinery

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】初年度 11日（1ヶ月目から）【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ・年間休日125日…

Refreshed
November 12th, 2026 14:58

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2363700】
産業用デジタルカメラ事業の “利益率と再現性”をつくる中核機能ポジションです。
価格改定・終売・新製品登録・マスター整備・PSI・在庫最適化など、事業の土台となる運用を、漏れなく・速く・正確に設計 / 実行していただきます。
ここでの価値は「事務処理」ではなく、《欠品・機会損失を減らす》《滞留在庫を減らす》《粗利・利益率を押し上げる》という、事業インパクトを指しています。
営業・技術・SCM・管理と連携し、継続的な事業成長の推進を期待します。

Required Skills

【必須要件】
・製造業向けB2Bでの事業開発や商品企画の経験
・英語力（合意形成やビジネス交渉）
・知見がない先端製品を素早く理解し事業成長に結びつける、技術キャッチアップ力

【歓迎要件】
・産業用カメラ、もしくは画像処理業界での経験
・電子もしくは半導体関連業界での経験
・B2Bマーケ（展示会・セミナー・キャンペーン）の企画や運営経験
・キーアカウント対応（重要顧客の深耕、導入後フォロー）
・価格・条件交渉、収益性（P/L）を踏まえた意思決定の経験

【求める人物像】
・プロジェクト推進に対する強いオーナーシップのある方
・会社の目指す道を理解し、共感する協調性のある方

Company Description

■画像処理・AI、ロボット・AGV、インダストリアルIoT関連製品の輸入販売■SoCをベースとしたエンベデッドビジョンシステム開発■取扱製品に対するソリューションコンサルティング